

ERP Vins & Spiritueux

SparkWine Négoce

Sommaire

Pourquoi SparkWine ERP ?	3	Achats.....	19
Articles.....	5	Achats vins	20
Stocks.....	6	Traçabilité Amont / Aval	21
CRM	8	Prix de revient	22
Ventes.....	9	Comptabilité	23
Logistique	12	Régie & Procédure Gamma.....	25
Facturation	14	Gestion électronique de documents	26
Commissions agents.....	15	Business intelligence	27
Point de vente	16	Planification de production (MRP).....	28
Production	17	Fonctions avancées.....	29



POURQUOI SPARKWINE ERP ?

SparkWine est une solution ERP¹ totalement intégrée couvrant l'ensemble des besoins de gestion de la filière vins et spiritueux. Il combine les avantages d'un ERP International récent (Jeeves ERP) et la parfaite adaptation aux particularismes et usages du métier des vins et spiritueux.

SparkWine repose sur la technologie avancée de l'ERP international JEEVES ERP.



¹ Un ERP (Enterprise Resource Planning) ou PGI (Progiciel de Gestion) est une solution logicielle qui permet de gérer l'ensemble des fonctions de gestion d'une entreprise dans un même système pour optimiser la gestion administrative (l'information circule plus vite) et bénéficier d'un outil puissant d'aide à la décision.

ERP COMPLET

Le principe d'un système ERP est de fournir en temps réel une vision complète et intégrée des processus opérationnels de l'entreprise, de la planification de la production aux ventes, en passant par la production, la distribution, le service client et la comptabilité. Jeeves ERP propose toutes ces fonctions standards, ainsi que des fonctions permettant de suivre l'évolution de la complexité de l'activité (transactions inter-company, multi-société, gestion électronique de documents, etc.).

ERP CLOUD

Jeeves est un ERP de dernière génération pouvant être utilisé sur le cloud, permettant un coût réduit, une performance et une sécurité accrue, tout en gardant toute sa puissance fonctionnelle.

ERP SUR MESURE

Jeeves a été construit de telle sorte qu'il est extrêmement personnalisable. SparkWine est la version de Jeeves ERP verticalisée à la filière Vins & Spiritueux. Certaines fonctions ont été modifiées ou créées pour répondre aux besoins spécifiques du métier.

D'ordinaire, plus un ERP est customisé et intégré, plus il est difficile et coûteux à mettre à jour, ce qui n'est pas le cas de Jeeves ERP. L'architecture du système garde toutes modifications et intégrations dans un environnement séparé, ce qui permet de mettre à jour le système pour profiter des nouvelles fonctionnalités, sans avoir à recommencer ou repayer ce qui a déjà été modifié. Grâce à cela, SparkWine s'adapte aussi bien au processus plus simple des petites structures qu'à l'exigence fonctionnelle des moyennes et grosses PMI nationales ou internationales.



ARTICLES

Plus un ERP est puissant plus sa fiche article est riche, SparkWine ne déroge pas à cette règle, la fiche est découpée en onglet par type de données :

Général : code (au choix numérique ou significatif), désignation et données descriptives, traçabilité (qui a créé/modifié l'article) et principaux critères de gestion obligatoires, image du produit.

Critères vins : Base vin (qualité de vin hors de toutes variantes d'habillage, de centilisation et de conditionnement) qui définit toutes les données générales et légales (appellation, région, catégorie, couleur, zone viticole, code produit INAO, etc.), Millésime, centilisation, CRD/NCRD, compte d'âge (alcools)...

Vente : tarif de base, PVC, prix place, familles tarifaires, notion de kit.

Stock : mode de gestion (gestion de stock ou non, par lot, etc.), méthode d'approvisionnement (acheté, fabriqué, approvisionné à la commande, sur stock (MRP, stock mini.)), situation des stocks par dépôts.

Achats : différents fournisseurs possibles (relation article-fournisseur), familles des regroupements achats (vin, bouteilles, cartons, bouchons, produits œnologiques, etc.).

Production : données techniques de production (nomenclature, gammes de production et critères techniques).

Gestion : différent prix de revient gérés : PUMP (prix unitaire moyen pondéré), prix standard, PMA (prix moyen d'achat) avec le détail de leur composition.

The screenshot displays the 'Fiche article (article:ventil)' interface in SparkWine. The window title is 'Fiche article (article:ventil)'. The main content is organized into several sections:

- Infos générales**:
 - Code article: 000001110000
 - Libellé article: CDR ROSÉ LAS ESTRELLAS 2015 BT 75 CRD
 - Libellé article spec: (empty)
 - Code ancien système: (empty)
 - Nature article: VIN
 - Etat article: ACTIF-VENDBLE
- Tracabilité**:
 - Date validation: 27/02/2017
 - Créé par: FDE
 - Modifié par: FDE
- Données obligatoires à la saisie**:
 - Unité stock/décimales: BOUTELLE
 - Mode de gestion: GÉRÉ EN STOCK PAR LOT
 - Méthode appro/fab: FABRICATION PLANNING
 - Code famille tarifaire: 10000001
 - Libellé famille tarifaire: CDR ROSÉ LAS ESTRELLAS BT
 - Code fam. comptable: PF
 - Famille comptable: PRODUIT FINI
 - Stade vin: PRODUIT FINI
 - Gestion en régie: AVEC CRD
- Image du produit**: A large image of a wine label for 'LAS ESTRELLAS'. The label features a dark circular logo with a starburst, the text 'LAS ESTRELLAS', 'Appellation CDBés du Roussillon Protégée', 'Mise en bouteille à la coopérative', 'SCV Cave de l'Alimelle verte', 'Produit de France', and '750ml 13,5% vol.'.



LES + DE SPARKWINE

Puissant moteur de recherche : *Flexibilité et réactivité commerciale*

Possibilité de construire des recherches et consultations de stocks en utilisant de nombreux critères : structure des stocks, sociétés, données articles (appellation, base vin, millésime, stade vrac/tiré-bouché/produits finis).

Construction du disponible

Les différents cumuls de stocks, et notamment la notion de disponible, peuvent être adaptés aux besoins de l'entreprise.

Contrôles multiples : *Fiabilisation des stocks et de la régie*

Chaque article peut avoir son propre mode de gestion, impliquant la possibilité de gérer des stocks négatifs ou non. Ainsi, chaque mouvement peut nécessiter l'existence d'un stock ou non (ex. vin et capsule fiscale pas de stock négatif / autres matières sèches : gestion de stocks négatifs).

Le contrôle du disponible des vins peut être effectué à la commande et sur les ordre de fabrication (contrôle de disponibilité du vin et des matières sèches).

STOCKS

SparkWine est multi-sites, multi-dépôts, Multi-emplacements et multi-lots. Pour chacun de ces niveaux est gérée une situation de stock.

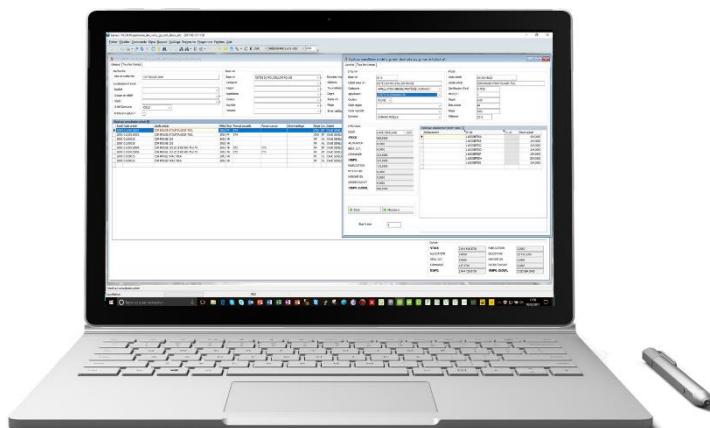
Historiques : Chaque mouvement de stocks est historisé et est identifié par type de mouvement (inventaire, réception, ...). Le stock après chaque mouvement est recalculé par dépôt ce qui permet de ressortir un stock a posteriori, valorisé ou non à n'importe quelle date. Par ailleurs les mouvements peuvent être enregistrés a posteriori dans la limite des périodes ouvertes.

Stock prévisionnel : À tout moment, l'évolution du stock dans le temps (profil de stock) est visualisable en traçant l'origine du flux prévisionnel (OF, Ordre d'achat, Ordre de transfert, Commande, Changement d'état de lots).

Inventaire : Gestion des inventaires complets et tournants.

Réservation : gestion des réservations de lots ou de bouteilles (sérialisées).

Analyse des consommations : possibilité de sortir les analyses de consommations (Stock début, entrée, sorties, stock fin de période).



LES + DE SPARKWINE

Puissant moteur de recherche : *Flexibilité et réactivité commerciale*

Possibilité de construire des recherches et consultations de stocks en utilisant de nombreux critères : structure des stocks, sociétés, données articles (appellation, base vin, millésime, stade vrac/tiré-bouché/produits finis).

Construction du disponible

Les différents cumuls de stocks, et notamment la notion de disponible, peuvent être adaptés aux besoins de l'entreprise.

Contrôles multiples : *Fiabilisation des stocks et de la régie*

Chaque article peut avoir son propre mode de gestion, impliquant la possibilité de gérer des stocks négatifs ou non. Ainsi, chaque mouvement peut nécessiter l'existence d'un stock ou non (ex. vin et capsule fiscale pas de stock négatif / autres matières sèches : gestion de stocks négatifs).

Le contrôle du disponible des vins peut être effectué à la commande et sur les ordre de fabrication (contrôle de disponibilité du vin et des matières sèches).

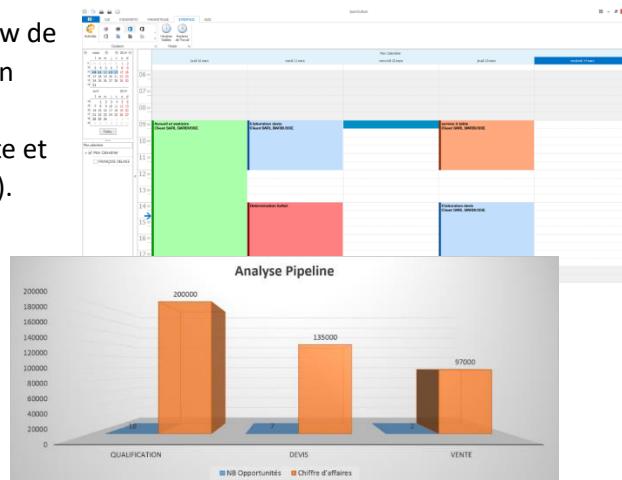
CRM

Le module CRM de SparkWine couvre les grandes fonctions suivantes :

Vue 360° client : visualisation de l'ensemble des informations et évènements liés à un client.

Gestion des actions commerciales : Gestion des business opportunities et des actions commerciales liées (devis, version de devis, tâches planifiées et effectuées par la force de vente). Workflow de création automatique des tâches des commerciaux, lien avec exchange, possibilité d'utiliser un gestionnaire d'agenda propre à Greenspark, gestion du % de réussite et analyse du potentiel de vente en permanence (Le Pipe).

Gestion des opération marketing : Création de campagnes (foires, salons, mailings) par un ciblage utilisant toutes les données rattachées aux clients/prospects, constitution de mailing, @mailing, gestion des réponses, utilisation de commande type (VPC), bilan de l'action (rentabilité des actions).



LES + DE SPARKWINE

Évènementiel : Création d'évènements (foires, manifestations), gestion de toutes les actions liées à ces évènements : prospection, achats, préparation de vins, planification des intervenants et des réservations des moyens matériels (salles), suivi des consommations (vins, temps), commandes clients liées à cet évènement, bilan financier lié à l'évènement.

VENTES

Tiers

Un client est d'abord un tiers auquel on rattache toutes les données générales (adresse, contact), un tiers peut devenir un client, un fournisseur, un agent en créant les données complémentaires nécessaires.

Client

Données commerciales : tarifs, réseau commercial

Appartenance : rattachement du client à une filière GMS (centrale, super centrale, plateforme...) à une filière GENCOD (commandé, livré, facturé). Divers regroupements statistiques.

Données de facturation : mode de facturation (périodique, par expédition), gestion de l'escompte

Données export : Pays, langue, devise, identifiant TVA, incoterm, etc.

Données comptables : catégorie comptable (CEE, Grand export, France, DOM TOM...), conditions et modes de paiement, limite de crédit (organisme, seuil maxi assuré et interne), etc.

Données logistiques : différentes adresses de livraisons, mode de gestion (reliquats autorisés ou non), mécanisme de gestion des reliquats (backorder ou reste à livrer), transporteur, calendrier de livraison), etc.

Tarifs : A partir d'un tarif de base, peuvent être déclinés différents tarifs (Particulier, CHR...) ; ces tarifs ont une date d'application qui selon les cas prend effet à la date de commande ou d'expédition. Ils peuvent être en euros ou en devises, TTC ou HT, et dégressifs par quantités. Diverses

The screenshot displays the 'Clients (kus:arkus)' software interface with the following sections:

- Infos générales**: Code client (20371), Libellé client (BONHOME IMPORT (NY)), Libellé autre (BONHOME).
- Gestion en interne**: Commercial (FRANCOIS-XAVER DUFOLEUR), Agent, Famille commission.
- Qualification client**: Activité, Famille Niv. 1-5.
- Données CRM**: Langue (Français), Statut initial, Origine, Campagne org.
- Documents de circulation [2]**: Table with columns 'Pays' and 'Document'.

Pays	Document
ETATS-UNIS	Certificat d'origine
ETATS-UNIS	Certificat d'emballage
- Tarifation**: Tarif général associé (EXPORT), Tarif spécifique associé (20371), Exprimé en TTC ? (checkbox).
- Données fidélité**: Carte fidélité (checkbox), CA (0,00), Nb de points (0,0000), Qualification interne (Salarié?, Coopérateur?).
- Données commerciales et TVA**: Classe client, Firme (DUFOLEUR FRERES), Secteur commercial (USA), TVA, Type catalogue, CA de cet exercice (0,00).
- Gestion des remises**: Famille remise (Export), % Remise (0,00), Autor. accord com. ? (checkbox).
- Matrice remise client/famille article [2]**:

Famille remise article	Remise (%)
Domaines CD	3,00
Autres Domaines	2,00
- Buvette**: Buvette ? (checkbox), Quota (0,00), Devise et facturation groupée, Devise (EUR), Période, Autor. fact. grp. ? (checkbox).
- Allocations**: Géré en allocation ? (checkbox), Ordre tableaux alloc.
- Actions**: Vue 360°, Offre, Commande, Facture.

facilités de gestion permettent d'élaborer les tarifs (constitution à partir d'un prix de référence (Prix de revient, DPA, Prix place, autre tarif) et de coefficient de minoration et de majoration.

Possibilité d'export/import sous Excel.

Dégradations tarifaires (remises) : les remises sur factures, remises arrières et gratuités sont définies par clients ou regroupement de clients (filière), par article, famille d'article ou tous articles confondus.

Remises sur factures : Gestion de remise en euro ou en taux, en cascade ou en base 100, dégressives par quantité, générales ou promotionnelles.

Gratuités : mode : « 12 dont 1 gratuit » ou « 10 et 2 gratuits », articles identiques ou différents de celui de la ligne de commande.

Remises arrières : tous les types sont gérés (remise en cascade ou base 100), gestion de seuil de déclenchement en volume (cols, palettes) ou CA. Périodicité variable, taux, montant fixe, budget réparti, mécanisme de réalisation (notes de crédit, enregistrement d'avoir client), impact sur le compte d'exploitation client.

The screenshot displays the 'Tarif - liste de prix (prha:prh)' window in SparkWine. It features a 'Général' tab with fields for 'Code tarif' and 'Libellé tarif' (PARTICULIERS). Below is a table titled 'Détail tarif par article [3]' with columns for 'Code article', 'Libellé article', 'Qté seuil', '% remise 1', '% remise 2', and 'Marku'. The table lists three articles with their respective descriptions and zero discounts.

Code article	Libellé article	Qté seuil	% remise 1	% remise 2	Marku
MAR0001R0875	Margaux Rouge Le Relais de Dufort-Vivens 2008 75cl	0,0000	0,00	0,00	
PCH15BTC06H01	Petit Châblis 2015 75 Cl CT 6 CRD STD	0,0000	0,00	0,00	
SBR15BTC06C01	Saint Bris 2015 75 Cl CT 6 CRD STD	0,0000	0,00	0,00	

Overlaid on the right is an Excel window titled 'Classeur1 - Excel'. The active sheet 'Feuille1' contains a table with columns 'Article', 'Désignation', and 'Prix en devise HT'. The data matches the SparkWine table above.

Article	Désignation	Prix en devise HT
MAR0001R0875	Margaux Rouge Le Relais de Dufort-Vivens 2008 75cl	12,00
PCH15BTC06H01	Petit Châblis 2015 75 Cl CT 6 CRD STD	12,00
SBR15BTC06C01	Sant Bris 2015 75 Cl CT 6 CRD STD	10,00

Allocations : Gestion des allocations par marchés (CHR, Export, particuliers...) des vins « contingentés ».

Réserves / Marchés / Offres / Commandes Primeurs : Gestion de réservation de vins pour un client, plusieurs profils de réservations sont gérés :

- Réserve client ferme : Réservation d'un ou plusieurs vins pour un client, possibilité de facturer des acomptes
- Offre / Option : Réservation limitée dans le temps
- Commande primeur : la commande finale pourra s'exprimer dans divers conditionnements et flaconnages.
- Marché vrac : marché vrac avec données spécifiques (cotisation interprofessionnelle, échéancier, référence contrat...)

Prise de commande : deux modes de saisie avec possibilité aisée de passer facilement d'un mode à un autre.

- Saisie au kilomètre : saisie rapide à partir d'une liste d'article (Price-list, habitudes de commandes). Les articles sont pré-renseignés et il suffit de saisir les quantités.
- Saisie complète : permet de modifier tous les éléments d'une commande (tarif, conditions d'expédition, modalité de facturation, commentaires). Possibilité de passer d'un mode à un autre aisément et de créer une commande à partir de la dernière commande.

The screenshot shows the 'Commande client' window with the following details:

Infos générales
 N° commande: 10000242
 Type commande: NORMALE
 Statut commande: VALIDÉE
 Dépôt: BLIGNY

Qualification commerciale
 Commercial: EDOUARD DESIGNARDS
 Agent: [dropdown]
 Firme: DUFOULEUR FRERES
 Style d'habillage: [dropdown]

Dates
 Date commande: 30/05/2017
 Date prépa. prévue: 30/05/2017
 Date expéd. prévue: 30/05/2017
 Date livr. souhaitée: [dropdown]

Infos client
 Code client: 20002
 Libellé client: BISTROT DES VIGNES
 Contact: CAUSSIN Charles
 Référence client: [dropdown]

Tarif
 Tarif: PROFESSIONNEL
 TVA: FRANCE
 Devise: EUR, 1,000000
 Remise client/cmd: 0,00, 0,00

Totalisation
 Exprimé en TTC ? [checkbox]
 Total HT (umb): 765,00 EUR
 Total HT (dev): 765,00 EUR
 Total TTC (dev): 918,00 EUR

Ligne de commande [3]

Lig	Code article	Libellé article	UN	Quantité	Rem 1	Rem 2	Rem 3	PU HT	PU TTC	Montant HT	Montant TTC
10	ABMORB14BTC06LL	Chassagne-Montrachet 1er Cru Abb Morgeot BL 2014 PF 75	BT	12,0000	0,00	0,00	0,00	11,25	13,50	135,00	162,00
20	MAR0302R9975	Margaux 3ème GCC Rouge Ch. Giscours 1999 75cl	BT	12,0000	0,00	0,00	0,00	52,50	63,00	630,00	756,00
30	SBR15BTC06C01	Saint Bris 2015 75 Cl CT 6 CRD STD	BT	12,0000	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00



LES + DE SPARKWINE

Nombreux contrôle

En cours / limite de crédit, paiement en retard, disponibilité en stock, conditions commerciales forcées ou prix à 0 ; les commandes doivent être débloquées par la personne habilitée (workflow signature électronique).

Order collection

Checklist et scan de documents à l'expédition et envoi par email (certificat d'origine, certificat d'embouteillage, ...)

LOGISTIQUE

SparkWine permet un traitement logistique complet des commandes, d'un fonctionnement extrêmement simple (commande par commande) à des logiques plus sophistiquées (gestion d'un planning d'expédition).

Notion d'ordres d'expéditions : Une même commande peut être expédiée sur différents dépôts à différentes dates.

Préparation : Selon les organisation, préparation groupée ou par commande, émission des documents de préparation en fonction des besoins : bon de préparation, fiches palettes, étiquettes cartons, liste de préparation des tiré-bouchés (fiche de dépilage). Constatation de la fin de préparation avec les éventuels mouvements de stocks liés.

Réservation de stock : Des lots et emplacements peuvent être affectés (réservation) lors de la prise de commande ou au stade de la préparation.

Affrètement : Constitution d'ordres de transport pour plusieurs commandes ou par commande. Émission des bons de transport, calcul des coûts de transport à partir de barèmes transporteurs. Gestion des enlèvements : envoi par email du transport à effectuer au transporteur et au client, RDV transporteur, enlèvement effectif avec données du transporteur.

Expéditions : Constatation des expéditions à partir d'une commande ou d'un ordre d'expédition (BP), émission du bon de livraison. Gestion des reliquats de commande selon le mode de gestion du client.

The screenshot displays the 'Ordre d'expédition' (Shipment Order) interface. The top section is a table listing multiple shipments with columns for order ID, status, dates, and addresses. The bottom section provides a detailed view of a selected shipment, including general information, client details, and a list of items to be shipped.

N° d'ordre	Statut	Date prépa. prév.	Date exp. prév.	Date liv. imp.	Date exp. réél.	Dernière imp. BP	Dernière imp. BL	Client livré	Adresse livraison 1	Adresse livraison 2	Code postal + ville	Pays
1	0	04/12/2015	04/12/2015	04/12/2015	02/06/2017 07:45			Betrot des vignes	rue des Dames		75017 Paris	FR
10000003	0	30/03/2016	30/03/2016	30/03/2016				Adrien BELLUCY	38 avenue Sainte Foy	bat B Bème étage	92200 Neuilly sur Seine	FR
10000004	0	30/03/2016	30/03/2016	30/03/2016				AD VITAM	71 rue de la fontaine au roi		75011 Paris	FR
10000013	0	20/04/2016	20/04/2016	20/04/2016				LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR
10000014	0	20/04/2016	20/04/2016	20/04/2016				CARDHODO VINHO	rua Nova de Piedade 23	Prça dos Flores 1300 - 286	Libourne	PT
10000016	0	22/04/2016	22/04/2016	22/04/2016	02/06/2017 10:28			LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR
10000023	0	22/04/2016	22/04/2016	22/04/2016				LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR
10000028	0	22/04/2016	22/04/2016	22/04/2016				LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR
10000029	0	22/04/2016	22/04/2016	22/04/2016				AD VITAM	71 rue de la fontaine au roi		75011 Paris	FR
10000031	0	22/04/2016	22/04/2016	22/04/2016				AD VITAM	71 rue de la fontaine au roi		72565 Libourne	FR
10000034	0	22/04/2016	22/04/2016	22/04/2016				LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR
10000036	0	22/04/2016	22/04/2016	22/04/2016				LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR
10000037	0	11/05/2016	11/05/2016	11/05/2016				Betrot des vignes	90 rue des Dames		75017 Paris	FR
10000037	0	15/05/2016	15/05/2016	15/05/2016				LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR
10000039	0	17/05/2016	17/05/2016	17/05/2016				AD VITAM	71 rue de la fontaine au roi		75011 Paris	FR
10000038	0	17/05/2016	17/05/2016	17/05/2016				LA PARISIENNE	10 via pergatta		72565 Libourne	FR

Ordre d'expédition (colportage)

Infos générales: N° ordre d'expédition: 10000204, Type de commande: NORMALE, Statut CE: VALIDÉE, Statut préparation: A PREPARER, Statut réservation: Pas de réservation automatique e Flects, Débit: MORLOT.

Dates: Date prépa. prévue: 21/04/2016, Date exp. prévue: 21/04/2016, Date liv. impérative: 30/09/2016, Date exp. réelle: 17/05/2016, Dernière imp. BP: 17/05/2016, Dernière imp. BL: 17/05/2016.

Infos client livré: Code client livré: 20237, Libellé client livré: LA PARISIENNE, Adresse livraison: 10 via pergatta, Complément adresse: CP + ville, Pays de livraison: 72565 Libourne, PT, PORTUGAL.

Infos complémentaires: Préparateur: TRANSPORT DUVAL, Mode d'expédition: Par route, Condition d'expédition: Livraison chez le client, N° OE groupé: [valeur].

Trétabilité: Créé par / le (clic): PDE 21/04/2016 13:47, Créé par / le (clic): PDE 21/04/2016 13:49, Modifié par / le: [valeur].

Lignes à prélever: [1] | Log | Code article | Libellé article | Emplacement | N° lot | Qté à prélever | Qté expédié.

Buttons: Annuler expéd., Bon prépar., Etiquette carton, Etiquette palette, Supprimer réas., Réserver lot, Terminer phase 1, Antidiver expéd., Retourner liv., Valider BL, Bon livrison, Document d'acq., Facturer, Prépa. campagne, Prépa. longue, OE retour, tout terminer.



LES + DE SPARKWINE

Planning d'expédition

Toutes les opérations de traitement logistique peuvent être faites à partir d'un planning des expéditions où sont visualisées les différentes commandes à préparer avec des couleurs indiquant leur situation (à préparer, en cours de préparation, préparé) et leur urgence (date impérative d'expédition, client VIP, etc.). Toutes les fonctions logistiques nécessaires sont directement accessibles à partir de cet écran.

Ordre d'expédition groupée

Possibilité pour les négociants habillant les tirés-bouchés à la commande de créer des ordres d'expédition groupée et de les gérer globalement à ce niveau, notamment d'éditer les différents documents (BP, fiche palette, étiquette de colis, etc.).

FACTURATION

La facturation dans SparkWine peut être effectuée soit à partir d'une ou plusieurs expédition(s), soit à partir d'une ou plusieurs commande(s) (facturation groupée par période).

Le mode de facturation est personnalisé par client.

Facture d'acompte

Il est possible sur une commande de gérer un acompte et de facturer cet acompte. Lors de la facturation définitive l'acompte sera repris, déduit et pris en compte dans le « net à payer ».

Gestion des avoirs

Les avoirs dans SparkWine sont des factures négatives. Il y a deux types d'avoirs : simple avoir financier et avoir de type « retour marchandise » ayant un impact sur les stocks.

SparkWine Powered by Jozzes

JEAN BERNARD
FACTURE N° 10000050
LE 02/04/2017
Page 1 sur 1
(DUPLICATA)

ADRESSE DE LIVRAISON
DELAGÉ
30 rue Camille de tournon
71420 GENCLARD
FRANCE

ADRESSE DE FACTURATION
DELAGÉ
30 rue Camille de tournon
71420 GENCLARD
FRANCE

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES
Facture émise en : EMB
Mode paiement : CHEQUE
Conditions de paiement : 30 jours
Date d'échéance : 02/09/2017

Cde client : 20365
Acte client : FR111

ARTICLE	U	QTE	TVA	PU TTC	MNT TTC
100002 VIN DE FRANCE ROUGE BTITLE : 0.75 L EMB - Cordon de J2 N° LOT/SERIAL : 12634613	BT	12	20,00	6,00	72,30
100006 VIN DE FRANCE ROUGE BTITLE : 0.75 L EMB - Cordon de J2 N° LOT/SERIAL : 1145_A01	BT	12	20,00	7,00	84,30
100007 VIN DE FRANCE BLANC BTITLE : 0.75 L EMB - Cordon de J2	BT	12	20,00	6,00	72,30

Facture client (Rhaib)

Infos générales
N° facture : 10000050
Date facturation : 02/04/2017
Type facture : Facture depuis commande
Etat facture : Facture
Devise : EUR
TVA : FRANCE

Informations client
Client commande : 20365
Libellé client : DELAGÉ
Client payeur : 20365
Libellé payeur : DELAGÉ
Référence client :

Association
N° commande/avis : 10000228
Motif d'avis :
N° commande origine :
N° facture origine :
N° code/fact avoir :

Montants
Total HT dev base : 260,00
Total TTC dev base : 300,00
Montant TTC en devise : 300,00
TVA LMB : 50,00
TVA devise : 50,00

N°lg	Code article	Description fact.	Qté facturée	Prix HT devise	Prix TTC devise	Montant HT	Montant TTC
1	100002	Jean Bernard Sélection Rouge	12,0000	5,00	6,00	60,00	72,00
2	100006	Château Jean Bernard Rouge	12,0000	5,83	7,00	70,00	84,00
3	100007	Jean Bernard Sélection Blanc	12,0000	5,00	6,00	60,00	72,00
4	100010	Jean Bernard Sélection Rosé	12,0000	5,00	6,00	60,00	72,00



LES + DE SPARKWINE

Constitution d'un avoir à partir d'une facture :

Possibilité de constituer un avoir (financier ou retour marchandise) à partir de la totalité ou d'une partie de facture.

Duplicata de facture :

Possibilité de rééditer un duplicata de facture et de l'envoyer par email au format PDF.

COMMISSIONS AGENTS

Gestion des agents : Mandataires ou VRP (salariés) avec leurs coordonnées.

Gestion des barèmes de commissions : Différents mécanismes de calculs (taux / montant unitaire) s'appliquant à tous les produits et clients de l'agent, ou sur des critères de regroupements produits (famille) ou clients (famille, tarif, client) avec des bases paramétrables (CA hors transport, CA brut, etc.).

Saisie de commande : Calcul automatique des commissions. Possibilité de forcer les calculs, de rajouter un agent commissionné, etc.

Facturation : Reprise des commissions calculées.

N°	Date début	Date fin	Type	Lib. Type	Lib. Base	Lib. Tarif	Client	Famille commission	Libellé article	Code sans n°	Famille commission
414	01/01/2016	31/12/2016	Taux	Quantité	Base nette						Grand bordeaux
420	01/01/2016	31/12/2016	Taux	Valeur	Base nette						Vin de domaine
420	01/01/2016	31/12/2016	Taux	Valeur	Base nette						Jean-Benoist

État des commissions : Édition d'un rapport de commissions intégrant les factures commissionnées et le justificatif de commissionnement. Le paiement des commissions peut, au choix, ne prendre en compte que les factures réglées.

Possibilité de passer des ajustements.

CLIENT	DATE	N° PIÈCE	QTE	BASE NETTE	MODE CALCUL	COMM. (HT)
CHATEL DU VILLAGE	24/09/2016	100000418	12,00	174,80 €	5,00 %	-8,73 €
Factures commissionnées						
			12,00	174,80 €	30,00 %	50,00 €
			12,00	174,80 €	30,00 % FORFAIT	50,00 €
N.COMM. : 43,84 CA FACTURE : 174,80 € COMMISSION : 76,19 €						
24/09/2016	100000419	-24,00	-349,20 €	5,00 %		-17,46 €
N.COMM. : 10,00 CA FACTURE : -174,80 € COMMISSION : -17,46 €						
24/09/2016	100000430	12,00	174,80 €	5,00 %		8,73 €
N.COMM. : 5,00 CA FACTURE : 174,80 € COMMISSION : 8,73 €						
24/09/2016	10000437	12,00	174,80 €	5,00 %		8,73 €
N.COMM. : 5,00 CA FACTURE : 174,80 € COMMISSION : 8,73 €						
24/09/2016	10000418	-12,00	-174,80 €	5,00 %		-8,73 €
N.COMM. : 5,00 CA FACTURE : -174,80 € COMMISSION : -8,73 €						
N.COMM. : 38,84 DÉCLÉTÉ : 174,80 € COMMISSION : 87,46 €						
N.COMM. : 38,84 NB PRODUITS : 12 COMMISSION : 67,46 €						
CA RÉALISÉ				174,80 €	NB PIÈCES :	1

LES + DE SPARKWINE

Envoi du rapport de commissions, avec les factures concernées, aux agents par email.

POINT DE VENTE

Le module Point Of Sales est adapté à la vente dans un magasin / caveau de vente, il est rapide et est optimisé pour l'utilisation d'écran tactile.

SES CARACTÉRISTIQUES :

Caisses : on peut gérer une ou plusieurs caisses. Les ouvertures et fermetures de caisses sont gérées (comptage des espèces et contrôle par rapport au montant théorique), édition du journal de caisse, génération des journaux de règlements en comptabilité.

Articles : ils sont issus du back office (article défini comme étant géré dans le POS). Les articles vendus dans une caisse sont paramétrés pour être activés par des boutons tactiles (rapidité de saisie à la commande)

Client : client de passage identifié ou non, possibilité de créer rapidement une fiche client, les clients peuvent être des clients en compte.

Ticket : la saisie est optimisée pour les écrans tactiles, toutes les opérations peuvent être faites sans clavier, ni souris.

Synchrone/asynchrone : Les tickets saisis correspondent à des commandes et factures dans SparkWine, la connexion avec



l'application centrale peut se faire en temps réel (mode synchrone) ou en mode asynchrone (synchronisation à une fréquence donnée).

Autres possibilités :

- Gestion de cartes de fidélité : Sur seuil de CA ou de nombre de points, sous forme de bouteilles gratuites ou de remises.
- Gestion d'avoirs
- Transformation d'un ticket en commande : Un ticket saisi dans SPARKPOS peut être transformé en une commande « Back office »
- Possibilité d'émettre un bon de livraison
- Gestion des règlements : multi règlements possibles et gestion du rendu caisse.

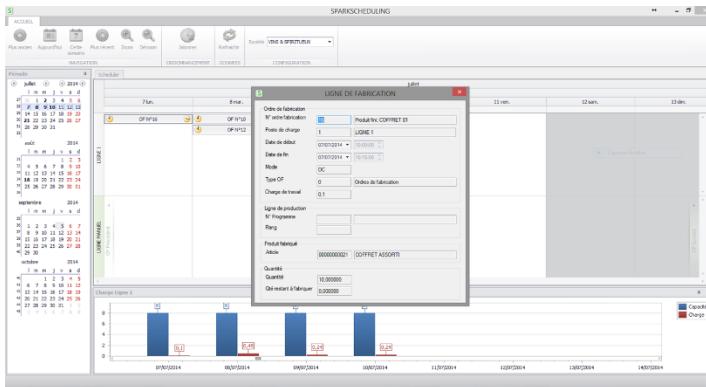
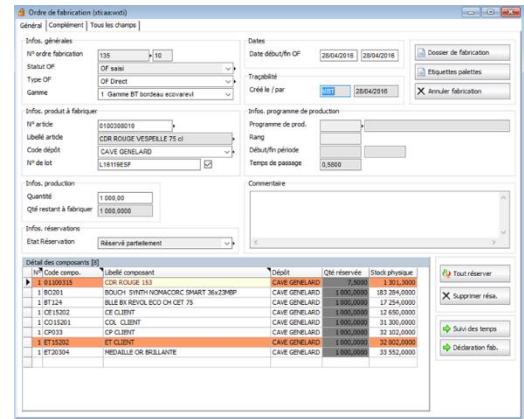
PRODUCTION

Ce module permet de suivre la production (embouteillage / habillage) de manière simple (simple constat des fabrications effectuées) ou avec une vraie gestion et planification des ordres de fabrications.

Gestion de données techniques : Gestion des données techniques adaptée à l'embouteillage et à la fabrication sur ligne (nomenclatures, gammes de production simplifiées, matrice de temps d'enchaînements sur ligne en fonction des critères techniques des articles).

Gestion des ordres de fabrication : Les ordres de fabrication créés sont planifiés (ordonnancement) et lancés (édition des dossiers de fabrication). Cette phase permet de préparer les matières sèches et vins nécessaires à la production (tirage, reprise).

Ordonnancement : Établissement de plannings de fabrication en mode graphique (visualisation instantanée de la charge des lignes d'embouteillage et de la main d'œuvre), optimisation des enchaînements d'ordres de fabrication pour réduire les temps de changement (format de bouteilles, format d'étiquettes, vin). Analyse des ruptures en vin (vrac ou tiré-bouché) et en matières sèches.



LES + DE SPARKWINE

Fabrication à la commande

Les ordres de fabrication (OF) peuvent être directement créés à la commande, notamment dans le cas des habillages de tiré-bouchés à la commande.

Ordre de mise

OF adaptés aux mises : un ordre de mise va partir de vin vrac pour fabriquer plusieurs produits finis et/ou tiré-bouchés.

Lancement : Édition des documents de production (planning, dossier de fabrication, liste de préparation des vins et des matières sèches).



GREENSPARK
PRÉPARATIONS DE VINS
Impression : 17/08/2017

LEGRAND FILLES & FILS
PROGRAMME DE PRODUCTION N° 3
Semaine du 24/03/2014
Impression le 02/04/2014

Infos programme
Programme de production : 8
Du : 01/07/2017
Au : 07/07/2017
Stade vin : TIRÉ-BOUCHÉ

POSTE DE CHARGE 11 - LIGNE N°1
PERIODE : DU 24/03/2014 AU 27/03/2014

RANG	ORDRE DE FABRICATION	DATE DEBUT	DATE FIN	PRODUIT A FABRIQUER	QTE. A FABRIQUER	QTE. RESTANTE
10	30009 - Produit Finc AOC MEURSAULT BLANC 1	20/11/2012	24/03/2014	300009 - AOC MEURSAULT BLANC 2009	1.900,00	1.800,00
20	30008 - Produit Finc AOC MEURSAULT BLANC 1	26/03/2014	24/03/2014	300008 - AOC MEURSAULT BLANC 2009	1.900,00	1.900,00
30	30011 - Produit Finc BTVS CHATELAINNEUF DU P	27/03/2014	24/03/2014	3000000023 - BTVS CHATELAINNEUF DU PAFE BUC	1.200,00	1.200,00

Artiste	Depôt	Emplacement	Lot	Date	Quantité
Chassigne-Montrachet 1er	<input type="checkbox"/> BUGAY	L14-97		07/07/2017	24,00
tes du Rhône Rouge INDR	<input type="checkbox"/> BUCAY	L14-98		07/07/2017	24,00
Chassigne-Montrachet 1er	<input type="checkbox"/> BUGAY	L14-92		07/07/2017	48,00
					48,00

Suivi de fabrication : Suivi des flux matière (2 modes) : Simple déclaration de fabrication sans OF ou déclaration plus élaborée à partir d'un OF avec plusieurs modes de sortie gérés (post-consommation, semi-automatique, réel). Possible suivi des temps (option d'utilisation) : enregistrement des temps de passage sur ligne avec l'effectif main d'œuvre réellement utilisé.



LES + DE SPARKWINE

Déclaration de fabrication dans le flux de préparation : simplification

La déclaration de fabrication peut être automatiquement liée à la préparation de commande (une fin de préparation déclenche automatiquement les déclaration de fabrication des produits habillés à la commande). Ceci évite de gérer véritablement des OF tout en alimentant correctement les stocks (déstockage des tiré-bouchés).

Dossier de fabrication graphique : sécurisation

Le dossier de fabrication peut être édité en intégrant les images des composants et en indiquant le positionnement des habillages sur la bouteille.

ACHATS

SparkWine permet de gérer des achats de différentes natures (vins, matières sèches, pièces détachées pour la maintenance, frais généraux, prestations) qu'ils soient ponctuels ou liés à des marchés.

Gestion des données d'achats : Fournisseurs, marchés, couple-articles fournisseurs, tarifs. Concernant les fournisseurs, le sourcing et la relation fournisseur peuvent être gérés de la même manière que dans les ventes (SRM : Supplier Relationship Management identique à celle du CRM).

Gestion des approvisionnements (DA et OA) : Déclenchement des demandes d'achats directement à partir du MRP (calcul des besoins nets). Transformation des DA en OA (Ordres d'achats). Edition ou envoi par mail des OA, gestion des confirmations d'achats.

Gestion des Réceptions : Planning de réception prévues, Réception avec données régies, Gestion des retours et des non conformités .

Rapprochement de facture : Contrôle des factures fournisseurs avec les réceptions sur OA liées. Contrôle que les montants sont cohérents et approbations.

LES + DE SPARKWINE

Prix / Famille d'article : *Adaptation au métier*

Possibilité de gérer des marchés passés sur un volume global de pièces d'une famille équivalente (amalgames étiquettes, bouchons étampés, cartons).

Achats d'étiquettes : *Adaptation au métier*

Possibilité de gérer un flux complet qui s'enchaîne (cas des habillages), détermination du besoin d'étiquettes par familles (DA / MRP), transformation DA en demandes de prix globalisées, saisie éventuelle du devis, transformation après discussion de la demande de prix ou du devis en contrat, création directe de l'ordre d'achat sur toutes les références à partir du contrat. Gestion des bons à tirer (confirmation).

Gestion des marchés (Contrats) : Possibilité à partir des besoins issus du MRP ou des prévisions de déterminer des contrats d'achats avec un fournisseur en passant par une phase de demande de prix, d'enregistrement de devis et de confirmation en contrat.

ACHATS VINS

Fonctions spécifiques aux achats de vins dédiées aux négociants :

Gestion des campagnes d'achats : budget et suivi de leur avancement.

Marchés Vins : Achat du vin (prix à l'HL, à la pièce, au degré hecto, etc.), notion de courtage et frais annexes (taxes), échéanciers de paiements, logements, analyses.

Retraisons sur Marchés : Gestion des avis de retraisons, des ordres d'enlèvement transporteur, des réceptions physiques intégrant les données régies.

Rapprochement de facture spécifique pour les factures de frais (courtage, cotisations, taxes, transports, frais de mise).



LES + DE SPARKWINE

Gestion des prix provisoires (achats de mouûts) et des compléments de prix : *Souplesse*

Gestion des mises en propriétés : Gestion des prestations d'embouteillage.

Prix Moyen d'Achat : moyenne d'achat pondérée d'un vin sur différents marchés.

TRAÇABILITÉ AMONT / AVAL

Ce module permet de gérer et de restituer la traçabilité amont et aval :

Traçabilité amont : Identifier l'origine d'un lot à plusieurs niveaux, jusqu'à la parcelle.

Traçabilité aval : identifier l'utilisation d'un lot à plusieurs niveaux jusqu'aux clients livrés.

À chaque niveau de traçabilité il est possible de visualiser les éléments suivants :

- Le stocks du lot concerné et où il est localisé.
- La situation analytique et les analyses effectuées.
- Le process utilisé (Ordre de chai et/ou ordre de fabrication/embouteillage) et les ressources utilisées (filtre, ligne, cuves, personnes, ...).



Traçabilité Vin (q_gs_traca_vin:a:q_gs_traca_vin)

Amont | Aval | Process | Tous les champs

N° Article: 0000000050 Code dépôt: 5
Désignation: PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC N° de lot: AS00000010
Cuve: 32

Vue traçabilité

- Bisulfite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 50.00 KG
- PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: L.ID5C30, C: 30, 500.00 HL
- PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: CL00000053, C: 31, 500.00 HL
 - Bentonite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 25.00 KG
 - Bisulfite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 10.00 KG
 - PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: L.ID5C30, C: 30, 500.00 HL
 - Bentonite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 25.00 KG
 - Bisulfite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 10.00 KG
 - PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: L.ID5C30, C: 30, 500.00 HL
- Bisulfite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 50.00 KG
- PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: L.ID5C30, C: 30, 250.00 HL
- PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: CL00000053, C: 31, 250.00 HL
 - Bentonite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 25.00 KG
 - Bisulfite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 10.00 KG
 - PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: L.ID5C30, C: 30, 500.00 HL
 - Bentonite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 25.00 KG
 - Bisulfite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 10.00 KG
 - PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: L.ID5C30, C: 30, 500.00 HL
- Bisulfite, CHAI, L: L.ID5CAmoireComp, C: ArmoireComp, 50.00 KG
- PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: L.ID5C30, C: 30, 250.00 HL
- PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC, CHAI, L: CL00000053, C: 31, 250.00 HL

Amont | Aval | Process | Tous les champs

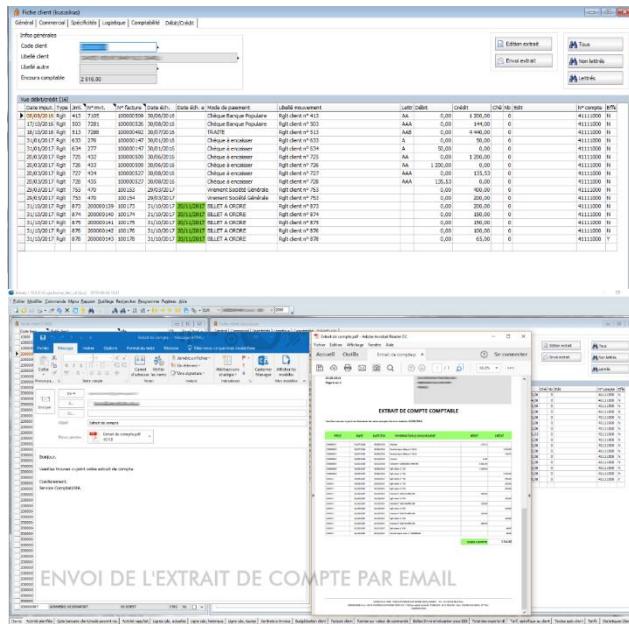
N° Article: 0000000050
Désignation: PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC

Processus mis en œuvre [2]

Type	Sous-Type	Ordre
Ordre de traitement	Assemblage	AS00000010
Ordre de traitement	Relogement	RL00000002

COMPTABILITÉ

L'approche de mise en place d'une comptabilité intégrée est très structurante en terme d'organisation et permet généralement de faire des gains de productivité sensibles, avec des services administratifs qui ont moins besoin de compétences en technique comptable, dans la mesure où l'essentiel des écritures est généré automatiquement à partir des événements de gestion en amont (factures clients, factures fournisseurs, règlements clients, règlements fournisseurs, etc.).

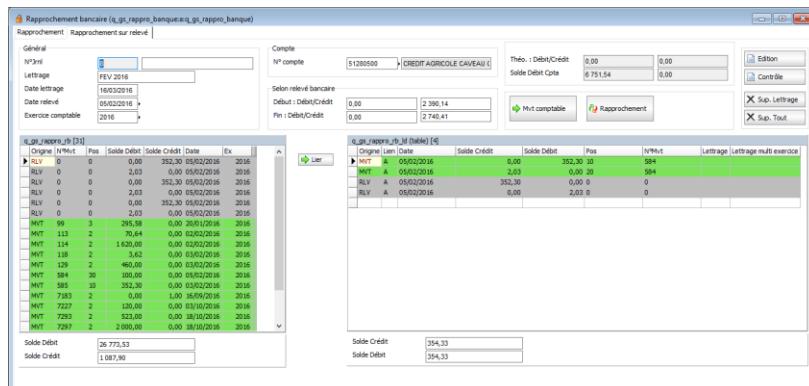


Gestion de la comptabilité tiers : les comptes de tiers sont les clients et fournisseurs de la gestion commerciale, les grandes fonctions traitées sont :

- Facturation client et facturation fournisseur avec une notion de rapprochement de facture.
- Règlement client et fournisseur : possibilité de gérer des acomptes (échanciers de paiement des marchés vins).
- gestion des portefeuilles de traites.
- Lettrage automatique ou manuel et gestion des OD Tiers.
- Gestion des relances clients avec des courriers personnalisables.
- Émission de la DEB (Déclaration d'échange de bien) et envoi dans PRODOUANE.

Edition des états clients et fournisseurs (Balance, grand livre, balance âgée, échanciers...).

Comptabilité Générale : Fonction classique de rapprochement bancaire, d'abonnement, de déclaration de TVA, de lettrage, de saisie d'écritures avec utilisation de schémas d'écritures prédéfinis, édition des états normalisés (grand livre, Balance, Balance N-1).



Trésorerie : Gestion simplifiée des flux prévisionnels de trésorerie, possibilité d'interfacer avec un logiciel de trésorerie spécialisé.

Comptabilité Analytique et Budgétaire : possibilité de gérer des budgets avec des révisions et gérer l'analytique (8 axes analytiques possibles), mécanismes de répartitions, édition de grands livres et balances analytiques paramétrables.



LES + DE SPARKWINE

Traçabilité de l'information

D'une écriture, il est possible de remonter en interactif à l'origine (facture, commande, client...) et de visualiser des pièces rattachées (GED).

Lien avec les banques

Intégration des relevés de banque simplifiant le processus de rapprochement. Envoi des virements à la norme SEPA.

Communication par email

Envoi de nombreux documents par email (relance, extraits de compte...).

Workflow « bon à payer »

Dématérialisation du processus de validation (signatures) des factures fournisseurs.

Rapprochement des factures de frais sur achats

Courtage, transport, taxes...

RÉGIE & PROCÉDURE GAMMA

SparkWine permet de gérer la globalité de la comptabilité matière et d'émettre l'ensemble des documents de régie réglementaires (DRM, récapitulatif des droits, Registres légaux : registre des entrées-sorties, embouteillage, fiscalisation, replis, déclassements, etc.). Possibilité de gérer plusieurs entrepositaires agréés et de définir le compte régie au niveau de finesse souhaité.

Liaison GAMMA (Prodouane) : Préparation des DAE, DSAE à partir des expéditions et injection dans PRODOUANE, édition du GPS.

DRM RECAP. EN DROIT ACQUITTE					
RAISON SOCIALE <small>COMMISSION DES VINS FINE</small> AV. SAINT NICOLAS 21200 BEAULNE France		N° ENTREPOSITAIRE : FR 7507000037 N° ACCISE : F 000013700000 CAUTION : 1900 25,0000			
TERME DRM <small>COMMISSION DES VINS FINE</small> AV. SAINT NICOLAS 21200 BEAULNE France		N° IMPRIMÉ DE : A			
	COULEUR	SOLDE DEBUT	ENTREE	SORTIE	
AOP -- Appellation d'origine protégée					
	Blanc	2 207,000	435,250	-747,250	1 895,000
	Rosé	32,250	11,500	-13,500	30,250
	Rouge	3 171,000	1 355,000	-2 138,250	2 387,750
	TOTAL AOP	4 410,250	1 799,250	-2 899,000	3 313,000
CRE -- Crémant					
	Blanc	275,250		-125,250	150,000
	Rosé	270,750		-80,000	190,750
	TOTAL CRE	546,000		-205,250	340,750
VDF -- Vin de France					
	Blanc	985,250	562,500	-644,250	703,500
	Rosé	360,750		-207,000	153,750
	LT	1 279,500	2 389,500	-1 719,500	1 939,500
	TOTAL VDF	2 425,500	2 952,000	-2 580,750	2 796,750



LES + DE SPARKWINE

Dématérialisation de la DRM : Conformité à la réglementation

Greenspark est engagé dans le processus de dématérialisation de la DRM (projet CIEL) en collaboration avec les douanes et les organismes interprofessionnels, ceci de manière à être opérationnel chez tous nos clients, aux échéances fixées par les douanes.

Rapprochement stock / Comptabilité matière : **Sécurité**

Des restitutions (consultations et éditions) permettent de sortir à tout moment les écarts entre la comptabilité matière et le stock physique, ceci permettant d'effectuer les corrections nécessaires sans attendre la déclaration des manquants annuelle.

Moteur de recherche pour les contrôles : **Fiabilité**

Un univers BI spécifique permet, en cas d'écart, de retrouver

rapidement les mouvements ayant généré ces écarts.

Gestion des anomalies et validations : **Sécurité**

L'alimentation de la comptabilité matière ne se fait pas en temps réel mais à posteriori. Ceci permet de visualiser les anomalies, d'en trouver la cause et de les corriger en amont, sachant que tant que le système détecte des anomalies, les mouvements d'une période ne seront pas injectés en comptabilité matière.

GESTION ÉLECTRONIQUE DE DOCUMENTS

Le module **GED** (*Gestion électronique de document*) de SparkWine permet d'associer n'importe quel type de documents à n'importe quel entité du système.

Gestion du workflow « document »

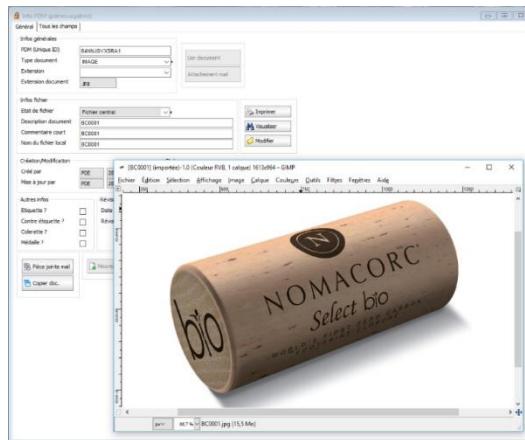
Le processus de gestion des documents peut être totalement traité (Workflow), par exemple les documents peuvent être scannés et enregistrés à l'ouverture du courrier et ensuite être rattachés aux données Jeeves (factures fournisseurs, offres d'un courtiers, contrat d'achats, etc.) par les services concernés.

Sécurité d'accès

Les documents lors de l'intégration dans Jeeves peuvent être stockés dans un environnement spécifique sécurisé, l'accès aux documents étant ensuite géré par les sécurités d'accès de JEEVES.

Utilisation dans le processus de gestion

Les documents peuvent être réutilisés dans le flux de gestion (fiche palette sur OF, image produit sur devis, mail avec documents, etc.)



OUTILS AFFICHAGE

Fiche Produit

A screenshot of a product page for Meursault wine. The page features a small image of the wine bottle, a price tag of 48,00 €, and a red "AJOUTER" button. The text on the page includes "Meursault Village Meursault du Château Blanc 2009" and "RÉGION : Bourgogne". There are also navigation icons and a "Partager" button.

ÉCRAN 1 SUR 2

130 %

BUSINESS INTELLIGENCE

SparkWine permet d'utiliser deux solutions de B.I. (Business Intelligence) permettant de réaliser des analyses et tableaux de bords, Les deux solutions se complètent, l'une est d'un coût interne et externe faible (Prise en main extrêmement rapide, budget limité) et donc s'adresse à un grand nombre d'utilisateur (c'est le module office de la BI). L'autre est plus complète et plus puissante elle permet d'établir des tableaux de bords très complets, elle nécessite une administration plus importante.



SparkVision : Solution très simple de constitution de listes, tableaux croisés dynamiques, analyses graphiques et cartographiques accessibles à l'ensemble des utilisateurs. Possibilité d'effectuer des tableaux de bords simples.



Solution basée sur le logiciel de BI de **MICROSOFT** permettant de constituer des tableaux de bords très élaborés. Elle est accessible en mobilité (smartphone, tablette) et sur internet.



PLANIFICATION DE PRODUCTION (MRP)

SparkWine s'appuie sur le module standard MRP et Master Schedule de JEEVES. Ce module permet de planifier la production et les approvisionnements de vins et de matières sèches, selon le concept MRP II, la partie ordonnancement a été adaptée pour correspondre totalement aux besoins spécifiques à la fabrication sur ligne.

Planification long terme (Master Schedule) :

- Établissement à partir de prévisions de ventes d'un plan industriel et commercial.
- Constitution d'un budget d'achat à partir d'une estimation des évolutions de prix prévues.

Planification moyen terme (MRP)

- Établissement à partir du PIC et/ou des commandes fermes d'un plan directeur de production.
- Vérification de la faisabilité (calcul et lissage de la charge)
- Calcul des besoins nets en composants avec les règles de gestion classiques (Point de commande, stock de sécurité, jours de demande, QEC) qui peuvent être calculées automatiquement en fonction des historiques.

Plan Industriel
et Commercial
Budget d'achat

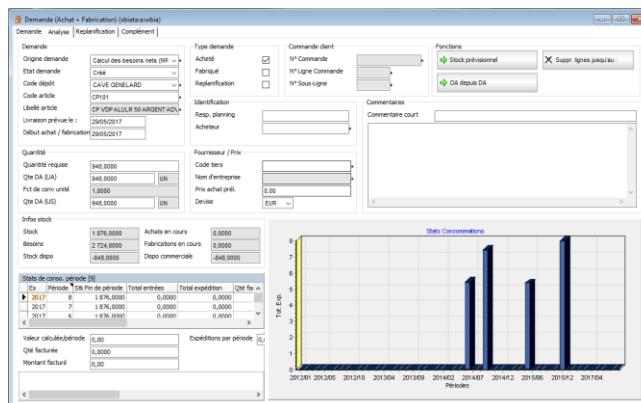
PIC

Plan de
Fabrication
Plan d'appro.

PDP & CBN

Programme de
fabrication

Ordonnancement



FONCTIONS AVANCÉES

Les modules fondamentaux ont été décrits précédemment dans la documentation, ils correspondent aux domaines de gestion les plus essentiels. Les structures plus importantes peuvent avoir besoin d'aller plus loin. SparkWine, en s'appuyant sur la puissance fonctionnelle de l'ERP JEEVES, permet de répondre à ces besoins au travers de ces modules dit de « fonctions avancées » :

-  **Ventes à la grande distribution** : Module permettant de répondre aux contraintes de la vente à la grande distribution (Gestion des filières et des données GENCOD, Gestion des remises arrières ou accords de coopération, notion de compte d'exploitation client faisant ressortir la « marge net net » et les différents niveaux de dégradation sur un client ou enseigne.
-  **Flux inter-société** : ce module permet d'automatiser les flux (achats/ventes) entre sociétés d'un même groupe.
-  **SCM (Logistique avancée)** : Cette fonction dite de « supply chain » permet de gérer des processus de réapprovisionnement entre dépôt (DRP) et d'améliorer le taux de service client en sécurisant et fiabilisant les délais de livraison confirmés aux clients à l'aide de puissantes fonctions de calcul de délais prévus (ATP) couplées avec une gestion active de confirmation de la commande.
-  **Contrôle qualité et réclamation** : cette fonction permet de gérer les différents contrôles effectués aux différents stades du processus d'achat et de fabrication et les normes de contrôle qualité. Elle permet également de gérer les réclamations et des plans d'actions correctifs liés à ces réclamations.
-  **Gestion d'entrepôt (WMS)** : Module de gestion d'entrepôt intégré permettant une gestion dynamique et optimisée des flux dans un entrepôt. Le suivi des mouvements est effectué en temps réel à l'aide de terminaux embarqués spécialisés.
-  **Ventes WEB** : module permettant d'effectuer des ventes à partir d'un site web et/ou d'interconnecter un site web existant avec SPARKWINE en temps réel par l'utilisation de web services.
-  **EDI (Échange de données informatisé)** : Ce module permet de gérer les échanges en protocole EDIFACT notamment avec la grande distribution (réception de commande, confirmation, avis d'expédition, factures).
-  **Workflow** : Fonction d'automatisation des processus de gestion d'entreprise nécessitant des validations successives, un exemple typique est la gestion du processus de création des nouveaux articles ou le processus de validation des demandes d'achats.
-  **Cuverie** : Gestion et élaboration des vins en cuverie (élevage et vinification).

SAS Greenspark

16 Rue Nationale – à l'étage
71420 G nelard, France

+33 3 58 34 81 50

contact@greenspark.fr

www.greenspark.fr



  PROPOS DE GREENSPARK

Greenspark est une petite entreprise de 12 personnes implantée en Bourgogne. Les fondateurs de Greenspark ont acquis une longue expérience dans le domaine des logiciels adaptés à la filiere Vins et Spiritueux, et ont donc décidé en 2010 de créer un ERP spécialisé pour cette filiere basé sur la technologie de l'ERP international Jeeves ERP.

Nous proposons des versions déclinées de SparkWine pour répondre aux besoins spécifiques de chaque métier de la filiere (caves coopératives, négociants, domaines, spiritueux...).

Depuis 2015 notre solution SparkWine connait un succès grandissant. Aujourd'hui, SparkWine est utilisé dans plusieurs grandes régions de vins (Bourgogne, Languedoc, Bordelais, Provence).

Pour en savoir un peu plus sur nous, consultez notre site internet www.greenspark.fr