

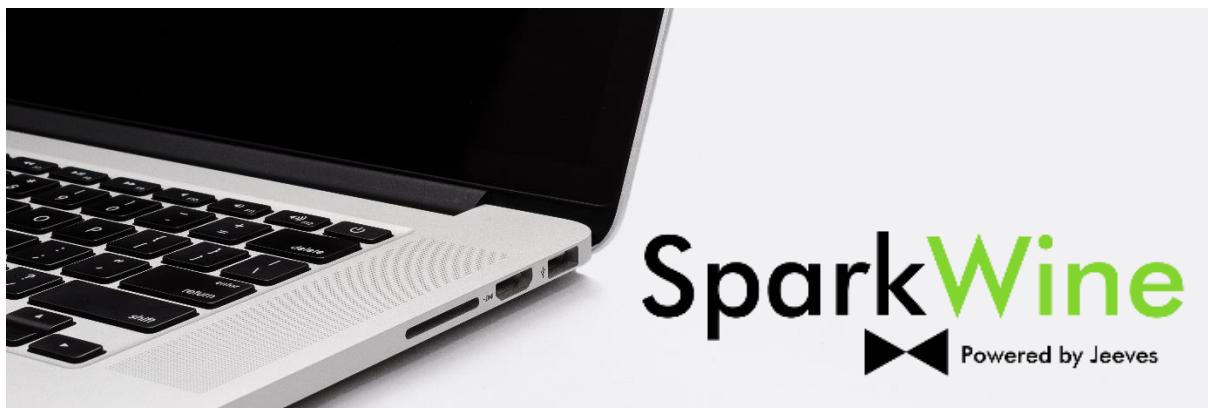


ERP Vins & Spiritueux

SparkWine Cave Coopérative

Sommaire

| | | | |
|---|----|-------------------------------------|----|
| Pourquoi SparkWine ERP ? | 3 | Visites des vignes | 17 |
| Articles | 5 | Cuverie | 19 |
| Stocks | 7 | Production | 21 |
| Ventes bouteilles | 8 | Traçabilité | 22 |
| Ventes de vrac | 12 | Achats | 23 |
| Ventes caveau | 13 | Régie & Procédure Gamma | 24 |
| Adhérents – Exploitations – Parcellaire | 14 | Comptabilité | 25 |
| Apports | 15 | Tableaux de bords et Analyses | 26 |
| Déclaration de récolte | 16 | Fonctions avancées | 27 |
| Rémunérations | 17 | | |



POURQUOI SPARKWINE ERP ?

SparkWine Cave Coop est une solution ERP¹ totalement intégrée couvrant l'ensemble des besoins de gestion d'une cave coopérative. Son architecture modulaire a été conçue pour s'adapter aussi bien à de petites caves qu'à des ensembles plus importants ayant des besoins commerciaux et industriels proche des négociants.

SparkWine repose sur la technologie avancée de l'ERP international JEEVES ERP.



¹ Un ERP (Enterprise Resource Planning) ou PGI (Progiciel de Gestion) est une solution logicielle qui permet de gérer l'ensemble des fonctions de gestion d'une entreprise dans un même système pour optimiser la gestion administrative (l'information circule plus vite) et bénéficier d'un outil puissant d'aide à la décision.

ERP COMPLET

Le principe d'un système ERP est de fournir en temps réel une vision complète et intégrée des processus opérationnels de l'entreprise, de la planification de la production aux ventes, en passant par la production, la distribution, le service client et la comptabilité. Jeeves ERP propose toutes ces fonctions standards, ainsi que des fonctions permettant de suivre l'évolution de la complexité de l'activité (transactions inter-company, multi-société, gestion électronique de documents, etc.).

ERP CLOUD

Jeeves est un ERP de dernière génération pouvant être utilisé sur le cloud, permettant un coût réduit, une performance et une sécurité accrue, tout en gardant toute sa puissance fonctionnelle.

ERP SUR MESURE

Jeeves a été construit de telle sorte qu'il est extrêmement personnalisable. SparkWine est la version de Jeeves ERP verticalisée à la filière Vins & Spiritueux. Certaines fonctions ont été modifiées ou créées pour répondre aux besoins spécifiques du métier.

D'ordinaire, plus un ERP est customisé et intégré, plus il est difficile et coûteux à mettre à jour, ce qui n'est pas le cas de Jeeves ERP. L'architecture du système garde toutes modifications et intégrations dans un environnement séparé, ce qui permet de mettre à jour le système pour profiter des nouvelles fonctionnalités, sans avoir à recommencer ou repayer ce qui a déjà été modifié. Grâce à cela, SparkWine s'adapte aussi bien au processus plus simple des petites structures qu'à l'exigence fonctionnelle des moyennes et grosses PMI nationales ou internationales.



ARTICLES

Plus un ERP est puissant plus sa fiche article est riche, SparkWine ne déroge pas à cette règle, la fiche est découpée en onglet par type de données :

Général : code, désignation et données descriptives.

Critères vins :

- Code vin (le code vin est une qualité de vin hors de toutes variantes d’habillage, de centilisation et de conditionnement) relié aux données générales (appellation, région, catégorie, couleur, ...),
- Millésime,
- Centilisation,
- CRD/NCRD,
- compte d’âge (alcools), ...

Commercial : tarif de base, PVC, prix place, notion de kit (caisses assorties).

Stock : mode de gestion (gestion de stock, gestion par lots, ...), méthode d’approvisionnement, situation des stocks par dépôts.

Achats : différents fournisseurs possibles, différents marchés en cours.

Production : données techniques de production (nomenclature et gamme de fabrication).

Prix de revient : différents prix de revient (PUMP, coût standard) avec leur justification détaillée.

The screenshot shows the 'Fiche article' form in SparkWine. The main title is 'CDR ROSE LAS ESTRELLAS 2015 BT 75 CRD'. The form is organized into several sections:

- Infos générales**: Code article (CDRROSEESTRELLAS), Libellé article (CDR ROSE LAS ESTRELLAS 2015 BT 75 CRD), Libellé article spec., Code ancien système, Nature article (VN), Etat article (ACTIF VENDABLE).
- Tracabilité**: Date validation (27/02/2017), Créé par (PDE), Modifié par (FDE).
- Données obligatoires à la saisie**: Unité stock/décimales (BOUTELLE), Mode de gestion (GÉRÉ EN STOCK PAR LOT), Méthode appro/fab. (FABRICATION PLANNING), Code famille tarifaire (X0000001), Libellé famille tarifaire (CDR ROSE LAS ESTRELLAS BT), Code fam. cptable. (PF), Famille comptable (PRODUIT FINI), Stade vin (PRODUIT FINI), Gestion en régie (AVEC CRD).
- Actions**: Copier article, Traductions, Tous, Non annulé, Annulé.
- Image**: A wine label for 'LAS ESTRELLAS' with the text 'Appellation Côtes du Roussillon Protégée 2015', 'Produit de France', 'Mise en bouteille à la coopérative', 'SCV Cave de l'économie verte', and '750ml 13,5% vol.'.

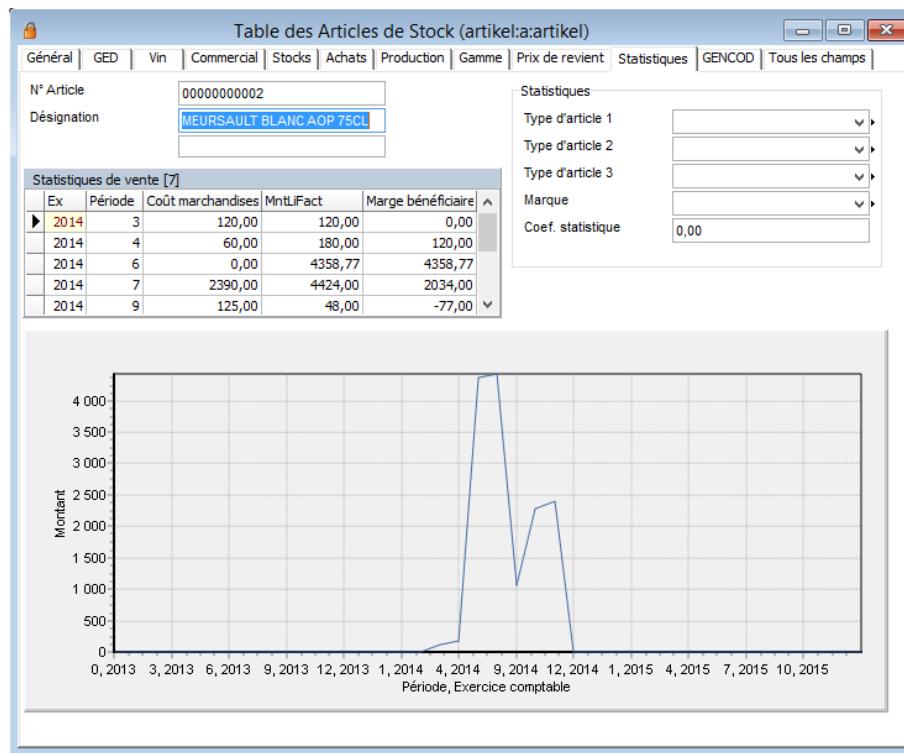
Statistiques : Regroupements (famille / sous famille, ...) et analyse de vente instantanée.

Création des articles et codification

Les articles peuvent être créés en automatique ou manuellement avec une codification numérique, totalement, ou partiellement significative. Des utilitaires permettent de faciliter leurs créations qui vont de la simple copie à la génération automatique de tous les articles d'un millésime données (vracs, tiré-bouchés, produits finis, étiquettes).

Personnalisation

La fiche article peut très facilement être personnalisée (composition d'onglets adaptés aux besoins de l'entreprise, et ne reprenant que les données utiles pour simplifier leur gestion).



VENTES BOUTEILLES

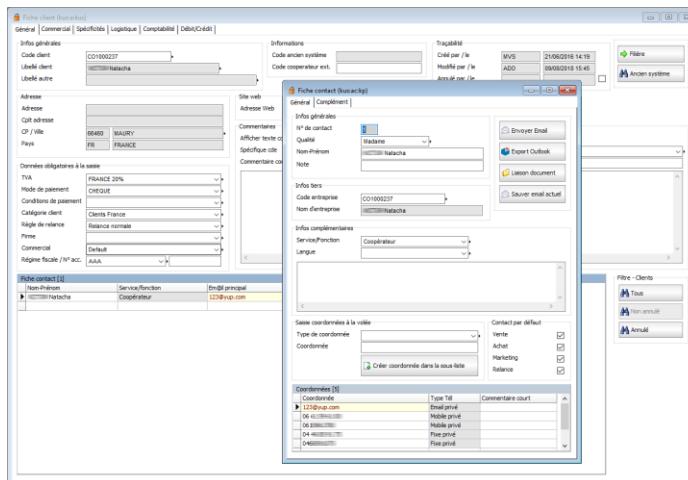
Le module « Ventes bouteilles » est le module de base de la gestion des ventes, il comprend la gestion des clients et conditions commerciales et la gestion du processus de vente de bouteilles. Il peut être complété par les modules de ventes de vracs, de ventes caveaux et de ventes à la grande distribution.

Tiers / clients

Un client est d'abord un tiers auquel on rattache toutes les données générales (adresse, contact), un tiers peut devenir un client, un fournisseur, un agent en créant les données complémentaires nécessaires.

Client

- Données commerciales : tarifs, réseau commercial
- Appartenance : Rattachement du client à des regroupements statistiques (marchés). Ex : export, traditionnel, particulier, GMS
- Données de facturation : mode de facturation (périodique, par expédition), gestion de l'escompte
- Données export : Pays, langue, devise, identifiant TVA, incoterm, etc.
- Données comptables : catégorie comptable (CEE, Grand export, France, DOM TOM, ...), conditions et modes de paiement, limite de crédit (organisme, seuil maxi assuré et interne), etc.
- Données logistiques : différentes adresses de livraisons, mode de gestion (reliquats autorisés ou non), mécanisme de gestion des reliquats (backorder ou reste à livrer), transporteur, calendrier de livraison), etc.



Tarifs : A partir d'un tarif de base peuvent être déclinés différents tarifs (Particulier, Chr, ...). Ces tarifs ont une date d'application qui, selon les cas, prennent effet à la date de commande ou d'expédition. Ils peuvent être en euros ou en devises, TTC ou HT, et dégressifs par quantités. Diverses facilités de gestion permettent d'élaborer les tarifs (constitution à partir d'un prix de référence (Prix de revient, DPA, Prix place, autre tarif) et de coefficient de minoration et de majoration.

Possibilité d'export/import sous Excel.

The screenshot shows a software interface for managing rates. On the left is a 'Tarif' configuration window with various fields for general information, dates, and pricing. On the right is an Excel spreadsheet with a table titled 'CHR En cours'. The table has the following data:

| N° Article | Description article | Limite Qte | Prix, UMB | Tarif | Code société |
|------------|------------------------------|------------|-----------|-------|--------------|
| 0000000010 | AOP PICPOUL PINET 75 CI CA12 | 0 | 20 | 7 | 9999 |
| 00000012 | AOP PICPOUL PINET 75 CI CA06 | 1 | 15 | 7 | 9999 |
| 0000000016 | AOP PICPOUL PINET 1,5L CA12 | 0 | 35 | 7 | 9999 |

Dégradations tarifaires (remises) : les remises sur factures, remises arrières et gratités sont définies par clients ou regroupement de clients (filière), par article, famille d'article ou tous articles confondus.

Remises sur factures : Gestion de remise en euro ou en taux, en cascade ou en base 100, dégressives par quantité, générales ou promotionnelles.

Gratités : mode : « 12 dont 1 gratuit » ou « 10 et 2 gratuits », articles identiques ou différents de ceux de la ligne de commande.

Remises arrières : tous les types sont gérés (remise en cascade ou base 100), gestion de seuil de déclenchement en volume (cols, palettes) ou CA. Périodicité variable, taux, montant fixe, budget réparti, mécanisme de réalisation (notes de crédit, enregistrement d'avoir client), impact sur le compte d'exploitation client.

Prise de commande : deux modes de saisie avec possibilité aisée de passer facilement d'un mode à un autre.

- *Saisie au kilomètre* : saisie rapide à partir d'une liste d'article (Price-list, habitudes de commandes, opération VPC). Les articles sont pré-renseignés et il suffit de saisir les quantités.
- *Saisie complète* : permet de modifier tous les éléments d'une commande (tarif, conditions d'expédition, modalité de facturation, commentaires). Possibilité de passer d'un mode à un autre aisément et créer une commande à partir de la dernière commande.

Nombreux contrôles (en cours /limite de crédit), disponibilité en stock, conditions commerciales forcées et facilités de gestion (lien avec les données de stocks, les dernières commandes, les tarifs, ...).

Expédition : Les circuits gérées peuvent être très simple (constat d'une expédition) ou plus complet (préparation avec ou sans réservation de stock, Affrètement, Expédition avec émission de bons de livraison).

Un module plus élaboré dit de gestion de la « supply chain » permet de gérer la logistique expédition pour des structures importantes (voir fonctions avancées).

VENTES DE VRAC

Le module Ventes de vrac a été conçu pour gérer les retraisais de vracs dans le cadre de marchés avec des négociants.

Fonctions couvertes :

Gestion des pré-réservations : Marché prévisionnel avec réservation de vin.

Gestion des marchés de vracs : Enregistrement des marchés, Gestion des échéanciers de paiement, gestion des taxes et cotisations interprofessionnelles.

Réservation des vins avec allocation de cuve et/ou de lots/cuvée (intégration avec la fonction cuverie).

Avis de retraitaison : Enregistrement des avis de retraisais, des réceptions et mise à jour du solde des marchés.

Marché vrac | Taxe | Réserve | Essai | Tous les champs

N° Article: 0000000000
Désignation: PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC

Quantité disponible: 100,00 HL
Etat Réserve: Totallement réservé
Etat prélèvement: Peut être préparé, réservé totalement
Statut appro: 2

| Article en stock/Cuvas (4) | | | | | |
|----------------------------|-------------------|-----------|--------|------------------|-------------|
| Origine | Date de réception | N° de lot | QdRest | Réservé/physique | Emplacement |
| H | 10/11/2014 | L1D5C003 | 500,00 | 0,00 | L003 |
| H | 18/11/2014 | L1D5C30 | 400,00 | 100,00 | 30 |
| L | 10/11/2014 | L1D5C003 | 500,00 | 0,00 | |
| L | 18/11/2014 | L1D5C30 | 400,00 | 100,00 | |

Quantité OA (unité stock): 2000,00
Quantité restante: 1800,00

| Réservé art. avec stock, OA, prix (1) | | | | |
|---------------------------------------|----------|-------------|-----------|------|
| Origine | Quantité | Emplacement | N° de lot | N°OA |
| H | 100,00 | 30 | L1D5C30 | |

Quantité: 100,00
Quantité Restante: 0,00

Marché vrac | Echéancier | Tous les champs

Infos Générales: N° Marché: 30000031, Libellé Marché: [], Type Marché: Marché vrac, Statut: Ouvert

Infos Marché vrac: Numéro contrat client: 121434, N° contrat organisme: 8888889, Organisation: [], Client facturé: []

Dates: Date marché: 27/11/2014, Date début retraitaison: 01/01/2014, Date fin retraitaison: 31/12/2014

Infos Client: Client: 1, Nom entreprise: CVB

Divers: TVA: 20%, Code dépôt: ENTREPÔT

Attention prévenir le service régie pour toute expédition de vrac 98H à l'avance

| Lignes Cde (4) | | | | | |
|----------------|------------|---------------------------|----------|-------------------|------|
| Ligne | N° Article | Description article | Quantité | Quantité réservée | Stat |
| 10 | 0000000050 | PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC | 100,00 | 100,00 | |
| 20 | 0000000052 | PLAN DE DIEU 2011 75 VRAC | 10,00 | 10,00 | |

Créer avis retraitaison
Marché Vrac

Marché vrac | Informations complémentaires | Tous les champs

Avis retraitaison: N° avis retraitaison: 40000018, Date expédition prévue: 27/11/2014, Marché: 30000031, Type avis retraitaison: Avis de retraitaison

Client: Tiers: 1, Référence client: [], Firme: []

Transport: Code dépôt: ENTREPÔT, Code Transporteur: T1, Conditions Expédition: Enlèvement, Heure arrivée transp.: [], Heure départ transp.: []

Statut: État avis retraitaison: Saisie en cours

Facturer
Expédition
Valider
Facture
En cours
BL
BP
v@gamma

| Cde Marché vrac (4) | | | | | | |
|---------------------|-------|---------------------------|----------|--------------|---------------------|-----------------------|
| N°Cde | Ligne | Description article | Quantité | Date d'essai | Prix en devise H.T. | Prix en devise T.T.C. |
| 30000031 | 30 | PLAN DE DIEU 2010 75 VRAC | 100,00 | 27/11/2014 | 12,0000 | 14,4000 |

| Cde marché vrac (1) | | | | |
|---------------------|----------|---------------------|-----------------------|------|
| N° Article | Quantité | Prix en devise H.T. | Prix en devise T.T.C. | État |
| 30000031 | 100,00 | 12,0000 | 14,4000 | |

VENTES CAVEAU

Le module Ventes Caveaux est adapté à la vente dans un magasin / caveau de vente, il est rapide et est optimisé pour l'utilisation d'écran tactile.

SES CARACTÉRISTIQUES :

Caisses : on peut gérer une ou plusieurs caisses. Les ouvertures et fermetures de caisses sont gérées (comptage des espèces et contrôle par rapport au montant théorique), édition du journal de caisse, génération des journaux de règlement en comptabilité.

Articles : ils sont issus du back office (article défini comme étant géré dans la vente magasin). Les articles vendus dans une caisse sont paramétrés pour être activés par des boutons tactiles (rapidité de saisie à la commande).

Client : client de passage identifié ou non, possibilité de créer rapidement une fiche client, les clients peuvent être des clients en compte.

Ticket : la saisie est optimisée pour les écrans tactiles, toutes les opérations peuvent être faites sans clavier, ni souris.

Synchrone/asynchrone : Les tickets saisis correspondent à des commandes et factures dans SparkWine Cave Coop. La connexion avec



l'application centrale peut se faire en temps réel (mode synchrone) ou en mode asynchrone (synchronisation à une fréquence donnée).

Autres possibilités :

- Gestion de cartes de fidélité : Sur seuil de CA ou de nombre de points, sous forme de bouteilles gratuites ou de remises.
- Gestion d'avoir.
- Transformation d'un ticket en commande : Un ticket saisi peut être transformé en une commande normale (commande à livrer).
- Possibilité d'émettre un bon de livraison pour les clients professionnels.
- Gestion des règlements : multi règlements possibles et gestion du rendu caisse.

ADHÉRENTS – EXPLOITATIONS – PARCELLAIRE

Ce module permet de gérer les différentes données des adhérents de la cave et leur parcellaire, de préparer les vendages en optimisant les surfaces.

Adhérents : Identification des adhérents de la cave et des données liées notamment :

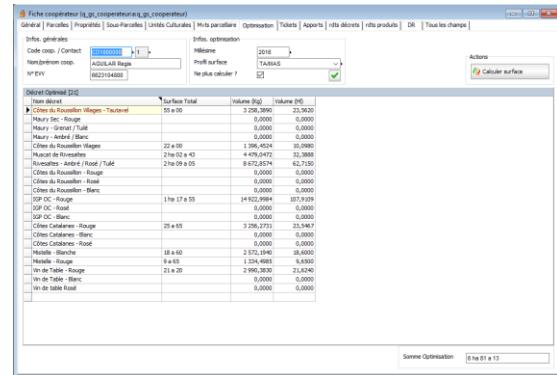
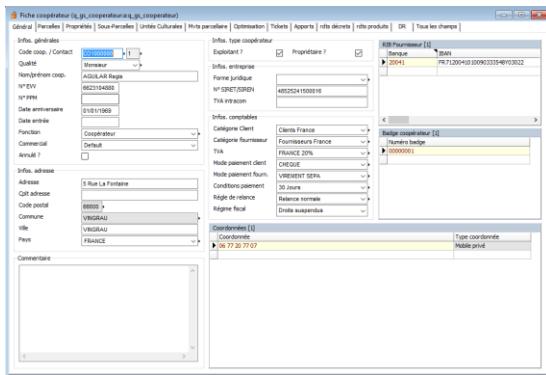
- **Foncier** : Parcelles cadastrales (Lieu, Aires d'appellation, ...). Historique des mouvements.
- **Parts sociales du coopérateur** : Situation et mouvements.
- **Exploitation** : Gestion du mode d'exploitation (fermage, métayage, direct) des parcelles, sous parcelles rattachées.
- **Unités culturelles** : Niveau de gestion technique des parcelles (paramétrable : commune, lieu-dit, décret, cépage, ...)

Fonction d'optimisation des surfaces :

C'est une fonction clef permettant d'optimiser les surfaces d'exploitation et donc les revenus potentiels des adhérents.

Elle utilise des profils d'optimisation paramétrables permettant de privilégier certains produits par rapport à d'autres en fonction des contraintes de la cave (marchés, politique de rémunération, ...)

Ce calcul prend en compte différentes données légales aires d'appellation, cépages, décrets. il peut être lancé à tout moment en fonction des besoins.



APPORTS

Ce module permet de gérer les apports de raisins lors de la récolte.

Enregistrement des apports (adhérents, unité culturale, poids...). Contrôle de dépassement des rendements autorisés, apport par vigne/ unité culturale, affectation produit d'apport, indication des cuves et/ou pressoirs.

Saisie déportée (gestion de quai) : Cette fonction

permet de gérer sur le quai les apports en récupérant la pesée de ponts bascules reliés au système. (utilisation de badge pour identifier les adhérents). Ce module peut communiquer en temps réel avec la gestion globale ou être déporté et fonctionner en mode déconnecté. Possibilité de fractionner, modifier, supprimer les tickets d'apports après coup dans la fonction de gestion centrale des tickets.

Lien avec la cuverie (lot / cuve / capacité) : Identification des cuves/pressoirs lors de l'apport, génération des mouvements d'entrées dans la cuverie.

Edition des tickets d'apport suivant une multitudes de critères (adhérent, cépage, produit, cuve, ...).

The screenshot shows the 'ticket cooperateur' application window. It contains several sections of data entry fields:

- Infos. ticket:** N° ticket (0001013), Date ticket (28/09/2016), N° cuai (3), Unité culturale (CD100007600015), Code dépôt (La Tautaveloise), N° cuve (100).
- Infos. cooperateur:** Coopérateur (CD1000076), Nom cooperateur (EARL MAS BOSIO).
- Infos. fruit:** Nom produit (MAURY SEC TERROR), Cépage (CARIGNAN NOR), Nom décret (Maury Sec - Rouge), Degré (15,00), Libellé état berne (Bon), Ramassage machine ? (checkbox).
- Infos. cuverie:** Synchronisé ? (checkbox), Volume (H) (10,0000).
- Infos. fruit (bottom):** Poids brut (7 200,0000), Tare (5 780,0000), Poids net (1 420,0000).
- Actions:** Fractionner, Exporter ce ticket, Export selection.

Fiche coopérateur (q_gs_coopérateur.a:q_gs_coopérateur)

Général | Parcelles | Propriétés | Sous-Parcelles | Unités Culturales | Mvts parcelaire | Optimisation | Tickets | Apports | rpts décrets | rpts produits | DR | Tous les champs

Infos. générales

Code coop. / Contact: CD1000076 | 1

Nom/prénom coop.: EARL MAS BOSIO

N° EV: 6610707590

Actions: Fiche vendange

| Apport [17] | Nom produit | Surface Total | Qte revendicable | Qte non revendicable | Prévisionnel (H) | Prévisionnel (Kg) | Qte apporté (H) | Apporté (Kg) |
|--------------------|--------------|---------------|------------------|----------------------|------------------|-------------------|-----------------|--------------|
| CRV ROUGE | 5 ha 62 à 17 | 252,9765 | 0,0000 | 252,9765 | 34 984,1202 | 411,1939 | 56 864,0000 | |
| CRV MICRO | 34 2000 | 34,2000 | 0,0000 | 34,2000 | 4 729,5188 | 0,0000 | 0,0000 | |
| IGP CAT ROSE | 1 ha 14 à 55 | 103,0950 | 0,0000 | 103,0950 | 14 257,0976 | 0,0000 | 0,0000 | |
| IGP CAT ROUGE | 1 ha 52 à 75 | 119,4750 | 0,0000 | 119,4750 | 16 522,1978 | 0,0000 | 0,0000 | |
| CR ROUGE | 12 à 70 | 11,4300 | 0,0000 | 11,4300 | 1 580,6547 | 0,0000 | 0,0000 | |
| IGP OC ROUGE | 35 à 30 | 31,7700 | 0,0000 | 31,7700 | 4 393,4733 | 0,0000 | 0,0000 | |
| MAURY GRENAT | 5 ha 35 à 65 | 160,6950 | 0,0000 | 160,6950 | 22 222,5116 | 51,3848 | 7 106,0000 | |
| MAURY GRENAT MICRO | 1 ha 41 à 57 | 42,4710 | 0,0000 | 42,4710 | 5 873,3146 | 19,5965 | 2 710,0000 | |
| MAURY SEC | 2 ha 57 à 70 | 103,0800 | 0,0000 | 103,0800 | 14 264,8332 | 145,4190 | 20 110,0000 | |
| MAURY SEC MICRO | 2 ha 18 à 58 | 87,4320 | 0,0000 | 87,4320 | 12 090,4713 | 17,1379 | 2 370,0000 | |
| MAURY SEC TERROR | 2 ha 54 à 30 | 101,7200 | 0,0000 | 101,7200 | 14 066,8588 | 94,8731 | 13 120,0000 | |
| MISTELLE ROUGE | 13 à 06 | 13,0600 | 0,0000 | 13,0600 | 1 806,0674 | 0,0000 | 0,0000 | |
| MR | 3 ha 40 à 12 | 66,9696 | 74,8264 | 141,7960 | 19 608,9727 | 87,2080 | 12 060,0000 | |
| RIV | 1 ha 15 à 30 | 34,5900 | 0,0000 | 34,5900 | 4 783,4511 | 34,5940 | 4 784,0000 | |
| IGP Blanc | 60 à 60 | 60,6000 | 0,0000 | 60,6000 | 8 380,3748 | 0,0000 | 0,0000 | |
| CR ROUGE | 12 à 70 | 77,5680 | 0,0000 | 77,5680 | 10 736,8787 | 0,0000 | 0,0000 | |
| IGP CAT BLANC | 60 à 70 | 54,6300 | 0,0000 | 54,6300 | 7 554,7827 | 0,0000 | 0,0000 | |

DÉCLARATION DE RÉCOLTE

Ce module permet de constituer la déclaration de récolte transmise aux douanes.

Calcul des déclarations de récolte par exploitation, affectation des volumes de Vins, moût, MCR, jus, lie, DPLC. Optimisation de deuxième niveau prenant en compte les rendements des décrets et permettant de récupérer des volumes et surfaces d'une appellation sur une autre. Selon des règles de déclassement prédéfinies et pouvant varier par adhérent.

Génération des fichiers ProDouane DR et SV11.

| Ordre | Nom produit | Retenu | Revendiquée | Retenu | Qte revendicable | Revendiqué | Non revendiqué | Lie | DPLC | Rdt revendiqué | Rdt non revendiqué |
|-------|---------------------|--------------|--------------|----------|------------------|------------|----------------|--------|--------|----------------|--------------------|
| 2 | CRV TAUTAVEL MICRO | 0 | 0 | 17,9296 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |
| 11 | MALRY SEC MICRO | 2 ha 18 a 58 | 2 ha 18 a 58 | 36,5286 | 87,4320 | 36,5967 | 0,0000 | 0,2119 | 0,0000 | 7,5936 | 0,0000 |
| 12 | MALRY SEC TERROIR | 2 ha 54 a 30 | 2 ha 54 a 30 | 93,7143 | 101,7200 | 91,8768 | 0,0000 | 1,8375 | 0,0000 | 36,1293 | 0,0000 |
| 13 | MALRY SEC | 2 ha 57 a 70 | 2 ha 57 a 70 | 143,6429 | 103,0800 | 103,0800 | 0,0000 | 2,0616 | 0,0000 | 40,0000 | 0,0000 |
| 15 | MALRY GRENIAT MICRO | 1 ha 41 a 57 | 1 ha 41 a 57 | 39,3571 | 42,4710 | 39,3571 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 13,6732 | 0,0000 |
| 16 | MALRY GRENIAT | 5 ha 35 a 65 | 5 ha 35 a 65 | 61,0714 | 305,8950 | 61,0714 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 13,4014 | 0,0000 |
| 20 | MR | 3 ha 40 a 12 | 3 ha 40 a 12 | 86,1429 | 141,7960 | 66,9696 | 19,1733 | 0,0000 | 0,0000 | 19,6900 | 5,8372 |
| 21 | REV | 1 ha 15 a 30 | 1 ha 15 a 30 | 34,1714 | 34,9900 | 34,1714 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 29,4369 | 0,0000 |
| 30 | CRV MICRO | 7a a 00 | 7a a 00 | 0,0000 | 34,2000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |
| 32 | CRV ROUGE | 5 ha 62 a 17 | 5 ha 62 a 17 | 395,8571 | 252,9765 | 252,9765 | 0,0000 | 5,0595 | 0,0000 | 45,0000 | 0,0000 |
| 40 | CR ROUGE | 1 ha 74 a 30 | 1 ha 74 a 30 | 0,0000 | 83,6640 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |
| 41 | CR ROUGE | 0 | 0 | 42,2143 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |
| 42 | CR BLANC | 0 | 0 | 16,3557 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |
| 50 | IGP OC ROUGE | 35 a 30 | 35 a 30 | 0,0000 | 31,7700 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |
| 60 | IGP CAT ROUGE | 1 ha 32 a 75 | 1 ha 32 a 75 | 0,0000 | 119,4750 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |
| 61 | IGP CAT ROSE | 1 ha 14 a 55 | 1 ha 14 a 55 | 42,2143 | 103,0950 | 41,3866 | 0,0000 | 0,8277 | 0,0000 | 36,1293 | 0,0000 |
| 62 | IGP CAT BLANC | 60 a 70 | 60 a 70 | 0,0000 | 54,6300 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 |

| Campagne | | Surfaces | | Volumes | |
|------------------------------|-------------------|-----------------------------|----------------------|------------------------|---------------|
| Milésime | 2016 | Calculée | 1 ha 42 a 65 | Apportée | 5 440,0000 Kg |
| Coopérateur | | Récupérée | | Apportée | 38,8571 HI |
| Code tiers | CO1000032 | Récupération de surface [1] | | Récupération de volume | |
| Nom d'entreprise | BONNERY Andre | Nom produit | CRV TAUTAVEL TERROIR | Récupérée | 99 a 16 |
| Profil | VTV | Surfaces | | Volumes | |
| Libellé | | Récupérée | 99 a 16 | Récupéré | 0,0000 |
| Produit | CRV TAUTAVEL SPH1 | Forcée | | Retenu | 38,8571 |
| % de lies | 2,0000 | Retenu | 2 ha 41 a 81 | Qte revendicable | 101,5602 |
| Rdt cuve décret | 138,2900 | Revendiquée | 90 a 71 | Revendiqué | 38,0952 |
| Rdt cuve décret/coop | | Déclassée | 1 ha 51 a 10 | Non revendiqué | 0,0000 |
| Rdt cuve produit | 140,0000 | Nom produit | CRV TAUTAVEL SPH2 | Lie | 0,7619 |
| Rdt cuve produit/coop | | | | DPLC | 0,0000 |
| Rdt appe | 42,0000 | | | Déclassé | 0,0000 |
| Rdt appe décret/coop | | | | Récupération de volume | |
| Rdt hors limites | 0,0000 | | | Nom produit | Récupéré |
| Rdt hors limites décret/coop | | | | | |
| Rdt commercialisable | 42,0000 | | | | |
| Rdt commercialisable décret | | | | | |
| Rdt revendiqué | 42,0000 | | | | |
| Rdt non revendiqué | 0,0000 | | | | |

Détail d'une ligne de déclaration

RÉMUNÉRATIONS

Ce module permet de préparer une rémunération différenciée, à partir de diverses sources, d'imprimer les bases de répartition, le compte coopérateur et de générer le paiement SEPA.

Calcul de rémunération paramétrable : Bases en KG, en hecto, prise en compte de prix unitaire liés aux ventes (cours du marché). Prise en compte de critères qualitatifs. Formules de calculs personnalisées correspondant à la politique de rémunération de la cave.

Calcul des acomptes : Déclenchements des acomptes sur des périodicités variables et paramétrables selon les produits.

Éditions de bulletins d'achats ou de facture pouvant intégrer différents taux de tva et s'intégrant directement dans l'ERP (Achats de raisins).

Calcul des soldes : Prise en compte de l'ensemble des éléments financiers et matières

Comptabilisation et virement SEPA

VISITES DES VIGNES

Ce module permet l'enregistrement des contrôles effectués sur les parcelles lors des visites techniques effectuées par la cave.

Enregistrement des visites en mobilité : le système indique les parcelles à contrôler. L'enregistrement des différents contrôles et relevés s'effectue sur des tablettes tactiles. En mode déconnecté.

The screenshot displays the 'SparkWine - Traitement Unité Culturelle' interface. It features a table of vineyard plots with columns for 'Parcelle', 'Cépage', 'Produit', and 'Détret'. The table lists four plots with their respective details and status icons (checkmarks or X marks). To the right, a detailed view of a plot is shown, including its 'Unité Culturelle' (C0100010800003), 'Cépage' (CARIGNAN NOIR), and various agronomic data points such as 'Nombre de pieds ébél', 'Surface', 'Pourcentage manquant', and 'Ecart entre les rangs'.

| Parcelle | Cépage | Produit | Détret | Status |
|----------|---------------|---------------------|---|--------|
| 10 | CARIGNAN NOIR | CRV TAU/TAVEL MICRO | Côtes du Roussillon Villages - Tautavel | ✓ |
| 20 | GRENACHE NOIR | CRV TAU/TAVEL SP43 | Côtes du Roussillon Villages - Tautavel | ✗ |
| 30 | SYRAH NOIR | CRV TAU/TAVEL MICRO | Côtes du Roussillon Villages - Tautavel | ✗ |
| 40 | GRENACHE NOIR | RV | Rivesaltes - Ambre / Rose / Tulle | ✗ |

Unité Culturelle : C0100010800003

Commune : TAUTAVEL
Lieu-dit : LA COULME DEL COLLE DEL BOUX
Coopérateur : GREGOIRE David
Note : 100

Séjour

Catastrophé : 66205-AI-0307

Cépage : CARIGNAN NOIR
Produit :

Nombre de pieds ébél : 107
Surface : 18 a 25

Moyennes

Pourcentage manquant (%) : 85
Ecart entre les rangs (cm) : 160
Ecart dans les rangs (cm) : 160

Type de conduite : En formation
Pied moyen/ grappe (g) : 200
Nombre grappes / pied : 15
Hauteur du feuillage (cm) : 15
Largeur du feuillage (cm) : 15
Nb pieds / Ha (éq) : 586
Poids au pied (g) : 3000
Surface foliaire (m²) : 0,042/875
SFE/Pied : 0,24

Création des tournées de visite :

Sélection de parcelles à visiter (critères de sélections paramétrables), définition de l'ordre de la tournée en fonction de données paramétrables (commune, lieu-dit cépage, coopérateurs, ...).

| Unité Culturel | Code tiers | Nom d'exploitant | Commune | Lieu-dit |
|----------------|------------|------------------|------------|---------------|
| CO1000000001 | CO100000 | AGUILAR Regis | TAUTAILLAC | LA TELIERE O |
| CO1000000002 | CO100000 | AGUILAR Regis | TAUTAILLAC | COURNE |
| CO1000000003 | CO100000 | AGUILAR Regis | TAUTAILLAC | LOUIS PULIOLS |
| CO1000000004 | CO100000 | AGUILAR Regis | TAUTAILLAC | LA TELIERE E |
| CO1000000005 | CO100000 | AGUILAR Regis | TAUTAILLAC | LA TELIERE O |
| CO1000000006 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | CAISSOCHNE |
| CO1000000007 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LA FERREBERE |
| CO1000000008 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LA FERREBERE |
| CO1000000009 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | TRAUQU DEL C |
| CO1000000010 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | TRAUQU DEL C |
| CO1000000011 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | TRAUQU DEL C |
| CO1000000012 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | CAISSOCHNE |
| CO1000000013 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | RECOU DE NA |
| CO1000000014 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | RECOU DE NA |
| CO1000000015 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | RECOU DE NA |
| CO1000000016 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | PAS DE BOUIS |
| CO1000000017 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | PAS DE BOUIS |
| CO1000000018 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | PAS DE BOUIS |
| CO1000000019 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LOUIS PULIOLS |
| CO1000000020 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LOUIS PULIOLS |
| CO1000000021 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LA CLOTADE |
| CO1000000022 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LA CLOTADE |
| CO1000000023 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LA CLOTADE |
| CO1000000024 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LA CLOTADE |
| CO1000000025 | CO100000 | AGUILAR Regis | VINGRAU | LA CLOTADE |

Suivi des visites : Réintégration des visites effectuées dans les vignes, contrôle des résultats, analyse et validation. Définition d'une note en fonction de la prise en compte pondérée des critères d'analyses permettant de déterminer le produit souhaité sur l'unité culturelle. Les relevés hors normes ressortent en anomalie (rouge).

Remise à jour des informations parcellaires (SFE, Rendement, ...).

| N° Visite | Unité Culturel | Exploitant | Commune | Lieu-dit |
|-----------|----------------|----------------|------------|---------------------------|
| 101 | CO1001190001 | RASPALD Michel | TAUTAILLAC | SERRAT SALT |
| 101 | CO1001190002 | RASPALD Michel | TAUTAILLAC | LA POUILLIERE C'EN POURCE |
| 101 | CO1001190003 | RASPALD Michel | TAUTAILLAC | LA POUILLIERE C'EN POURCE |
| 101 | CO1001190004 | RASPALD Michel | TAUTAILLAC | LOUIS PULIOLS |



CUVERIE

Ce module couvre l'ensemble du processus d'élaboration des vins en cuverie. Il est parfaitement intégré avec l'amont (apports, parcellaires) et l'aval (ventes de vrac avec réservation de cuves, embouteillage, traçabilité globale).

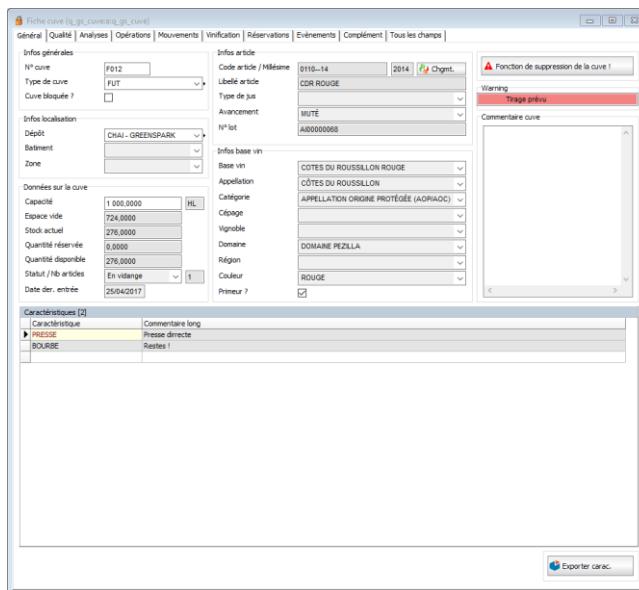
FONCTIONS TRAITÉES :

Référentiels : Gestion des cuves (types, capacités, critères techniques, évènements (épalement, nettoyage, ...), épalement, ressources (moyens techniques : groupe de froid, filtres, etc. ; et humains : opérateurs). Type de traitements physiques et chimiques avec les produits actifs nécessaires.

Gestion des ordres de chai : Enregistrement des ordres de chai selon une typologie paramétrable (cuve 1-> n, n-> 1, n->n, traitements, ...). Possibilité de gérer plusieurs stades si nécessaires (Ordre créés, Ordre programmés (cuves affectées), Ordres lancés (à exécuter : documents émis et/ou possibilité de suivi sur le terrain), Ordres déclarés (réalisés).

Suivi des travaux : le suivi des travaux dans le chai peut se faire soit à partir de remontée de document ou directement en cuverie en utilisant des terminaux type smartphone ou tablette.

Gestion des analyses : Gestion de plan de contrôle indiquant les analyses à effectuer sur les différents vins selon leur nature et leur stade d'avancement dans le process. À partir de ces plans de contrôles, déclenchement des analyses dont le résultat peut être repris en automatique via des interfaces (analyseurs, laboratoires externes). Contrôle qualité par rapport à des normes (Cahier des

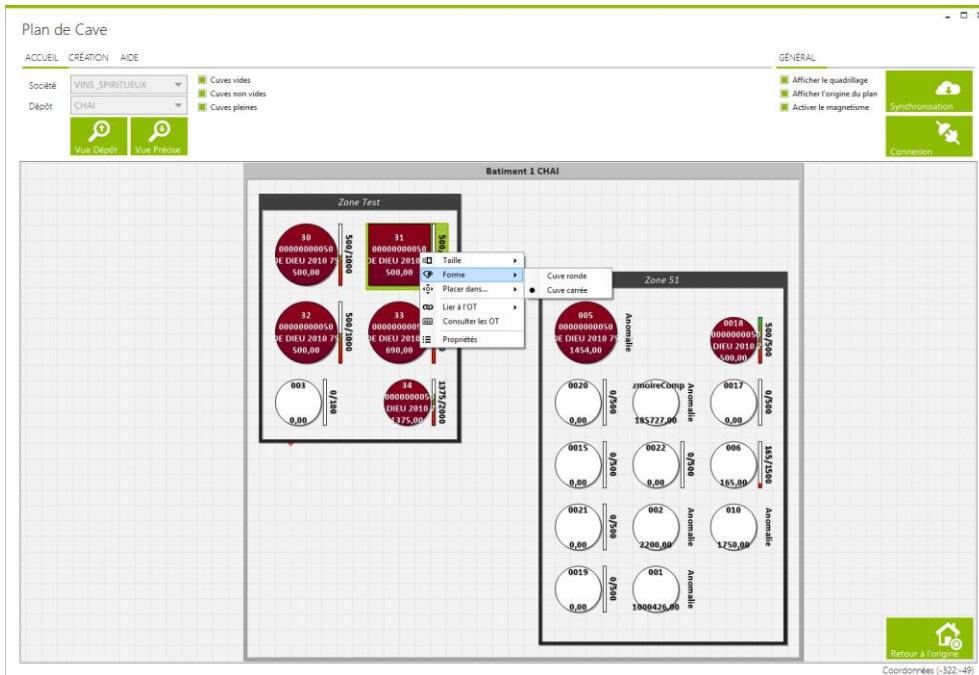


charges) définies par article ou famille d'article (visualisation des anomalies) avec d'éventuels blocages à la vente et à l'embouteillage.

Gestion des stocks et achats de produits œnologiques : Le module cuverie est totalement intégré, la gestion des stocks et les achats de produits œnologiques sont similaires à ceux d'autres achats et sont donc gérés « naturellement » dans la fonction.

Traçabilité : Permet de retrouver à chaque niveau d'élaboration tous les éléments qualitatifs (analyses et situations analytiques, composition des intrants, % cépages et % Millésime, ...)

Plan de cave graphique : Visualisation de la cuverie sous forme graphique (construction visuelle effectuée à l'écran), possibilité de créer des ordres ou de constater des mouvements directement à partir du plan de cave.



PRODUCTION

Ce module permet de suivre la production (embouteillage / habillage) de manière simple (simple constat des fabrications effectuées) ou avec une vraie gestion et planification des ordres de fabrications.

FONCTIONS GÉRÉES :

Gestion des données techniques : Gestion des données techniques adaptée à l'embouteillage et à la fabrication sur ligne (nomenclatures, gammes de production simplifiées, matrice de temps d'enchaînements sur lignes en fonction des critères techniques des articles).

Gestion des ordres de fabrication : Les ordres de fabrication créés sont planifiés (ordonnancement), lancés (édition des dossier de fabrication). Cette phase permet de préparer les matières sèches et vins nécessaires à la production (tirage, reprise).



LEGRAND FILLES & FILS
PROGRAMME DE PRODUCTION N° 3
Semaine du 24/03/2014
IMPRIMER LE 03/04/2014

POSTE DE CHARGE 1 - LIGNE N° 1
PERIODE : DU 24/03/2014 AU 27/03/2014

| RANG | ORDRE DE FABRICATION | DATE DEBUT | DATE FIN | PRODUIT A FABRIQUER | QTE. A FABRIQUER | COTE RESTE |
|------|---|------------|------------|-------------------------------------|------------------|------------|
| 00 | 1004 - Fourniture AOC VELJERVAL BLANC 2 | 24/03/2014 | 24/03/2014 | 00000 - AOC VELJERVAL BLANC 2009 | 1.000,00 | |
| 00 | 1005 - Fourniture AOC VELJERVAL BLANC 2 | 24/03/2014 | 24/03/2014 | 00000 - AOC VELJERVAL BLANC 2009 | 1.000,00 | |
| 00 | 1003 - Fourniture BTE CHARDONNAY DULP | 24/03/2014 | 24/03/2014 | 000000003 - BTE CHARDONNAY DULP F&F | 1.000,00 | |

VINS & SPIRITUEUX
DOSSIER DE FABRICATION
N° 31

IMPRIMER LE: 27/11/2014

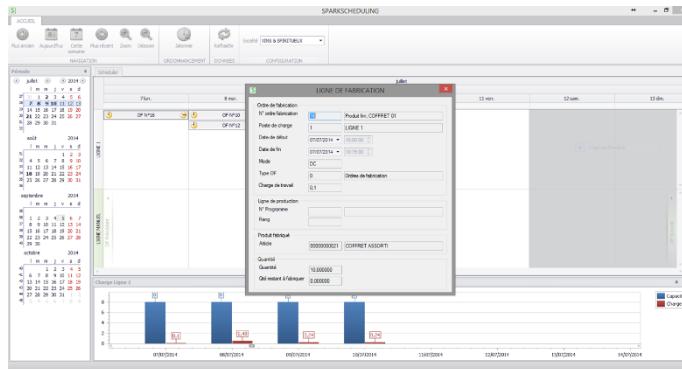
| | |
|------------------------|------------------------------|
| N° ORDRE | 31 |
| DATE DEBUT | 27/11/2014 |
| ENTREPOT | ENTREPOT |
| PRODUIT | 00000000030 |
| | ADP PICPOUL PINET 75 Cl CA12 |
| QUANTITE PREVUE | 1.000,00 |

| COMPOSANT | DESIGNATION | QUANTITE |
|------------|---------------------------|----------|
| 0000000006 | CAPSULE TY 75CL | 1.000,00 |
| 0000000011 | ADP PICPOUL PINET VITAC | 7,50 |
| 0000000026 | Bourgogne Chardonnay 75CL | 1.000,00 |

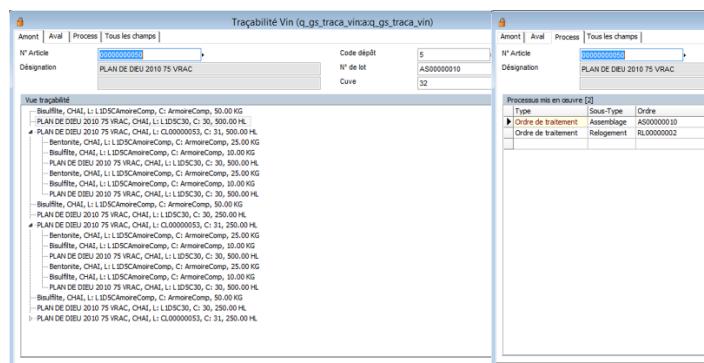
Suivi de fabrication :

- Suivi des flux matière (deux modes) : Simple déclaration de fabrication sans OF et déclaration plus élaborée à partir d'un OF avec plusieurs modes de sortie gérés (post consommation, semi-automatique, réel)
- Suivi des temps : Enregistrement des temps de passage sur ligne avec l'effectif main d'œuvre réellement utilisé

Ordonnancement : Établissement de planning de fabrication en mode graphique (visualisation instantanée de la charge des lignes d'embouteillage et main d'œuvre), optimisation des enchaînements d'ordres de fabrication pour réduire les temps de changement (format de bouteille, format d'étiquette, vin). Analyse des ruptures en vins (vrac ou tiré-bouché) et en matières sèches.



TRAÇABILITÉ



Ce module permet de gérer et de restituer la traçabilité amont et aval :

Traçabilité amont : Identifier l'origine d'un lot à plusieurs niveaux, jusqu'à la parcelle.

Traçabilité aval : identifier l'utilisation d'un lot à plusieurs niveaux jusqu'aux clients livrés.

À chaque niveau de traçabilité il est possible de visualiser les éléments suivants :

- Le stocks du lot concerné et où il est localisé
- La situation analytique et les analyses effectuées
- Le process utilisé (Ordre de chai et/ou ordre de fabrication/embouteillage) et les ressources utilisées (filtre, ligne, cuves, personnes, ...)

ACHATS

Ce module permet de gérer les achats de différentes natures (vins, matières sèches, pièces détachées pour la maintenance, frais généraux, prestations) qu'ils soient ponctuels ou liés à des marchés.

Gestion des données d'achats : Fournisseurs, marchés, couple-articles fournisseurs, tarifs.

Gestion des commandes fournisseurs (OA : Ordre d'achats) : Enregistrement des OA, Edition ou envoi par mail, Enregistrement des confirmations d'achats des fournisseurs.

Gestion des réceptions : Edition du planning des réceptions prévues, saisie des réceptions, Gestion des retours.

Factures fournisseurs : Saisie des factures (comptabilisation automatique), contrôle et rapprochement avec les réceptions et commandes passées.

The image displays two overlapping screenshots from the SparkWine software. The left screenshot shows the 'Ordre d'Achat (berabe)' form with various fields for supplier information, payment terms, and a table of purchase lines. The right screenshot shows a preview of the generated PDF order document, including the SparkWine logo, order details, and a summary table.

Ordre d'Achat (berabe) - Informations

Infos OA: N°OA, Type d'OA (Commande de stock), État OA (Saisi), Code dépôt (Ne pas utiliser 0).

Infos de paiement: Conditions paiement (30 jours), TVA (20%), Devise (EUR), Montant (1,000000).

Fournisseur: N° fournisseur (10), Libellé fournisseur (SAUCAPS), N° de contact, N° ode du fournisseur, N° facture fournisseur.

Dates: Date expéd. prévue (27/11/2014), Date expéd. promise (27/11/2014), Date livr. prévue (27/11/2014), Date confirmation (21/07/2014), Date création OA (21/07/2014 19:37), Date impression OA.

| Lignes | N° Article | Libellé article | Qté UA | Prix UA HT | Prix UA TTC | Montant de la ligne |
|--------|------------|-----------------|--------|------------|-------------|---------------------|
| 10 | 0000000006 | CAPSULE TV 75CL | 1,000 | 1000,0000 | 1200,0000 | 1000,00 |

ORDRE D'ACHAT N° 15

VINS & SPIRITUEUX

IMPRIME LE 27/11/2014

Page 1 sur 1

A Livrer le : 27/11/2014

FOURNISSEUR (N° 10): SAUCAPS, 21000 BEAUNE, France

| ARTICLE | QTE | UA | RESA (%) | P. U. HT | DEV | MONTANT HT |
|-------------------|-------|----|----------|------------|-----|------------|
| 0000000006 | 1,000 | UN | | 1 000,0000 | EUR | 1 000,00 |
| TOTAL HT | | | | | | 1 000,00 |
| TVA 20.00% | | | | | | 200,00 |
| TOTAL TTC | | | | | | 1 200,00 |

Mode Paiement : 30 jours

RÉGIE & PROCÉDURE GAMMA

Ce module permet de gérer la globalité de la comptabilité matière et d'émettre l'ensemble des documents de régie réglementaires (DRM, récapitulatif des droits, Registre d'embouteillage, État des manquants.)

Liaison GAMMA (Pro douane) : Préparation des DAE, DSAE à partir des expéditions et injection dans PRODOUANE, édition du GPS.

| DRM RECAP. EN DROIT ACQUITTE | | | | | |
|---|------------------|---|-------------------|-----------------------------|--|
| RAISON SOCIALE | | N° ENTREPOSITAIRE : FR 7539793537 | | DU 01/03/2014 AU 31/03/2014 | |
| COMPAGNIE DES VINS FINS AV. SAINT NICOLAS 21200 BEAUNE France | | N° ACCEIS : FR2931178308 CAUTION : CEGI 21A351 | | | |
| TENUE DRM COMPAGNIE DES VINS FINS AV. SAINT NICOLAS 21200 BEAUNE France | | N° EMPREINTE DE | | | |
| COULEUR | SOLDE DEBUT | ENTREE | SORTIE | SOLDE FIN | |
| AOP -- Appellation d'origine protégée | | | | | |
| Blanc | 1 707,000 | 435,750 | -747,750 | 1 395,000 | |
| Resé | LT 32,250 | 13,500 | -13,500 | 32,250 | |
| Rouge | 3 171,000 | 1 350,000 | -2 139,250 | 2 382,750 | |
| TOTAL AOP | 4 910,250 | 1 799,250 | -2 899,500 | 3 810,000 | |
| CRE -- Crémant | | | | | |
| Blanc | 275,250 | | -135,250 | 150,000 | |
| Resé | LT 270,750 | | -90,000 | 180,750 | |
| TOTAL CRE | 546,000 | | -215,250 | 390,750 | |
| VDF -- Vin de France | | | | | |
| Blanc | LT 795,250 | 542,500 | -644,250 | 703,500 | |
| Resé | LT 360,750 | | -207,000 | 153,750 | |
| Rouge | LT 1 279,500 | 2 389,500 | -1 779,500 | 1 939,500 | |
| TOTAL VDF | 2 425,500 | 2 932,000 | -2 980,750 | 2 796,750 | |

Recherche de : DAE

Filtres de recherche

Nombre d'accises expéditeur: [] Utilisateur: []

Nombre CRA: [] Statut V&Gamma: []

Non destinataire: [] Données ERP: oui non

Nombre d'accises destinataire: []

Référence interne: [] Inclure les DAE activés? oui non

Inclure les DAE archivés? oui non

Dans les champs de recherche le "*" permet de remplacer un ou plusieurs caractères

| N° CRA | N° af interne | N° accise expéditeur | Nom de l'expéditeur | N° accise destinataire | Nom destinataire | Durée trajet | Stat V&Gamma | Utilisateur | Date |
|-----------------|---------------|----------------------|---------------------|------------------------|------------------|--------------|--------------|-------------|------------|
| FR1344887521 | 10317 | FR009999E0007 | BIERES ET V... | FR02039E0004 | CENTRE LECL... | 1 | Validé | admin | 27/03/2014 |
| FDRER | 10061 | FR009999E0007 | CAVE BUOY R... | FR | COMPAGNIE V... | 15 | Validé | admin | 19/03/2014 |
| 13FR009999E... | 10015 | FR009999E0007 | VIN SPIRITUE... | | HANGZHOU D... | 25 | Validé | admin | 30/01/2014 |
| 13FR12054765... | 10026 | FR009999E0007 | BIERES ET V... | | HANGZHOU D... | 15 | Validé | admin | 30/12/2013 |
| | 10022 | FR009999E0007 | VIN SPIRITUE... | 4512457785468 | TEST | 4 | Validé | admin | 06/12/2013 |
| | 10023 | FR009999E0007 | VIN SPIRITUE... | | HANGZHOU D... | 0 | | Admin | 01/07/2013 |
| | 10019 | FR009999E0007 | VIN SPIRITUE... | | HANGZHOU D... | 0 | | admin | 28/06/2013 |
| | | FR009999E0007 | BIERES ET V... | | Brouillon | 0 | | admin | 01/01/1900 |

Modification DAE

Statut DAE: Validé

Identification du mouvement: Expédition | Destination | Transport | Abattement - Certificat | Articles

Numéro CRA fourni par les Douanes: 13FR009999E0007000325

Type de circulation: Intracommunautaire Export

Référence du mouvement: N° Référence local: 10015

N° Facture: 10015

Date facture: 26/06/2013

Date expédition: 30/01/2014

Heure Départ: Heure: 00 Minute: 0

Mode transport: Transport routier

Durée du trajet (en jours) (OU en heures): Jour(s): 25 Heures: 0

*Champs obligatoires - ** Champs obligatoire sauf enlèvement

Nom du mobile:



COMPTABILITÉ

Module permettant de gérer la comptabilité générale, tiers, analytique et budgétaire.

Intégration : Génération automatique en temps réel des écritures de ventes / achats / acomptes à partir des fonctions de la gestion commerciale, des achats et des fonctions de rémunération adhérent.

Gestion de la comptabilité tiers : les comptes de tiers sont les clients et fournisseurs de la gestion commerciale, les grandes fonctions traitées sont :

- Facturation client et facturation fournisseur avec une notion de rapprochement de facture : possibilité de rapprocher des factures de frais en rapport avec des achats de vins (courtage, transport, frais de mise).
- Règlement client et fournisseur : possibilité de gérer des acomptes (échanciers de paiement des marchés vins), gestion des portefeuilles de traites.
- Lettrage automatique ou manuel et gestion des OD Tiers
- Gestion des relances clients avec des lettres personnalisables
- Gestion de la DEB (Déclaration d'échange de bien).
- Édition des états clients et fournisseurs (Balance, grand livre, balance âgée, échanciers, ...)

Comptabilité Générale : plan comptable avec une notion de compte centralisateur, fonction classique de rapprochement bancaire, d'abonnement, de déclaration de TVA, lettrage, notes de frais, écritures de *cut off*, édition des états normalisés (grand livre, Balance, Balance N-1).

Trésorerie : Gestion simplifiée des flux prévisionnels de trésorerie, possibilité d'interfacer avec un logiciel de trésorerie spécialisé.



| A. Prénoms | | B. Titres | | C. Renseignements d'adhésion | | D. Services | | | | | |
|--|------------------------------|---|--------------------|--|------------------------|---|--------------------|-------------------|-------------|----------------|---|
| Nom: 2012 Né(e): 4 | | admission: expédition: | | N° de déclaration TVA: FR 7327932537 Raison sociale: COMPAGNE DES VINS FINS Rue: 38 rue Faidherbe Saint Nicolas Code postal - ville: 21200 Beaune (intégré à l'adhésion) | | Date, nom et signature jeudi 2 juin 2012 | | | | | |
| 2 440 000 HT en <input type="checkbox"/> 1 <input type="checkbox"/> 2 2 440 000 HT en <input type="checkbox"/> 1 <input type="checkbox"/> 2 | | Personne à contacter: Nicole Mignotte Téléphone: 03 80 22 37 18 Site/Email: Messages.thermostat_compta@orange.fr | | | | | | | | | |
| N° | N° de la facture de produits | Pays | Montant (en euros) | Régime | Montant net (en euros) | Unités supplémentaires | Nombre de services | Mois de transport | Département | Pays d'origine | Nombre d'identifications de l'exploitant C.I.E. |
| 1 | 220421433 | DE | 3 762,00 € | 21 | 130,00 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 2 | 220421132 | DE | 3 602,00 € | 21 | 270,00 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 3 | 220421132 | DE | 59,45 € | 21 | 4,50 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 4 | 220421132 | DE | 19,80 € | 21 | 1,50 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 5 | 220421432 | DE | 650,00 € | 21 | 37,00 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 6 | 220421135 | DE | 3 283,20 € | 21 | 304,00 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 7 | 220421432 | DE | 2 440,00 € | 21 | 61,00 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 8 | 220421432 | DE | 195,00 € | 21 | 4,00 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 9 | 220421432 | DE | 47,50 € | 21 | 2,25 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| 10 | 220421432 | DE | 3 732,00 € | 21 | 193,00 | | 11 | 3 | 21 | DE130106840 | |
| | | | 17 807,75 € | | | | | | | | |

Mentions Régionales
Ce document est le résultat d'échanges de données de type DDEI (voir l'Annexe 1) et ne constitue pas une information financière. Le traitement automatisé effectué par le site de la Communauté Européenne de la Région de Bourgogne est effectué en vertu de la loi n° 2004-57 du 18 février 2004 relative à l'organisation de la région de Bourgogne. Ce document est le résultat d'échanges de données de type DDEI (voir l'Annexe 1) et ne constitue pas une information financière. Le traitement automatisé effectué par le site de la Communauté Européenne de la Région de Bourgogne est effectué en vertu de la loi n° 2004-57 du 18 février 2004 relative à l'organisation de la région de Bourgogne.

1. Toutes les colonnes, à l'exception de la colonne 12, doivent être complétées.
2. Toutes les colonnes, à l'exception de la colonne 11, doivent être complétées lorsque le code régime 21 est utilisé.
3. Seules les colonnes 4, 5 et 12 doivent être complétées (hors du colonnes groupées).

N° Page: 1

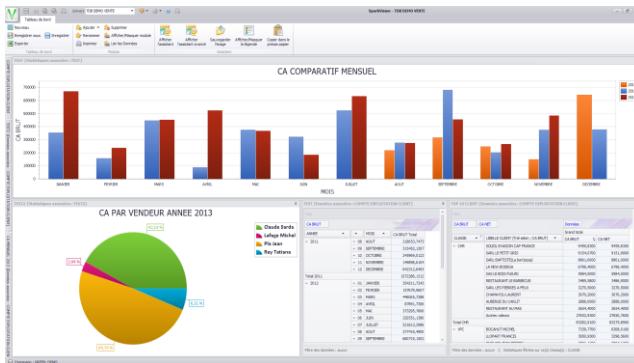
Comptabilité Analytique et Budgétaire : possibilité de gérer des budgets avec des révisions et de sortir des analyses budget / réalisés sur les axes de comptabilité générale et analytique (8 axes analytiques possibles), mécanisme de répartition analytique automatique, édition de grands livres et balances analytiques paramétrables.

Traçabilité de l'information : à partir d'une écriture on peut remonter en interactif à l'origine (facture, commande, client, ...) et on peut visualiser les pièces rattachées (GED).

TABLEAUX DE BORDS ET ANALYSES

SparkWine Cave Coop intègre de base une puissante fonction d'analyse. Cette fonction est très facile à mettre en œuvre et est fournie avec des tableaux « prédéfinis » permettant très rapidement d'avoir les indicateurs de gestion nécessaires au suivi de l'exploitation et de la gestion de l'entreprise. Les analyses se matérialisent sous forme de liste, de tableaux croisé dynamique, de graphes et de tableaux de bords simples.

JEEVES BI : Module complémentaire optionnel dit de BI (*Business Intelligence*) permettant de réaliser des tableaux de bords complexes utilisable localement et/ou diffusable sur le web.



FONCTIONS AVANCÉES

Les modules fondamentaux ont été décrits précédemment dans la documentation, ils correspondent aux domaines de gestion les plus essentiels. Les structures plus importantes (grosses caves ou unions) peuvent avoir besoin d'aller plus loin. SparkWine, en s'appuyant sur la puissance fonctionnelle de l'ERP JEEVES, permet de répondre à ces besoins au travers de ces modules de fonctions « avancées » :

-  **Ventes à la grande distribution** : Module permettant de répondre aux contraintes de la vente à la grande distribution (Gestion des filières et des données GENCOD, Gestion des remises arrières ou accords de coopération, notion de compte d'exploitation client faisant ressortir la « marge net net » et les différents niveaux de dégradation sur un client ou enseigne.
-  **Commissions agents** : module permettant de calculer les commissions des agents ou commerciaux, de les modifier à la commande, d'éditer les éditions justificatives et d'en effectuer le paiement.
-  **Gestion de la relation client** : Couramment appelé CRM (Customer Relationship Management) ce module permet de gérer les actions commerciales : devis, tâches, agenda des commerciaux (gestion de la force de vente), les actions marketing (mailing et @mailing, relances) l'évènementiel (salons, réceptions, ...) et la ventes de services liés au vin (œnotourisme, ...)
-  **Flux inter-société** : ce module permet d'automatiser les flux (achats/ventes) entre sociétés d'un même ensemble (relation SICA / cave par exemple)
-  **SCM (Logistique avancée)** : Cette fonction de *supply chain* permet de gérer des processus de réapprovisionnement entre dépôt (DRP) et d'améliorer le taux de service client en sécurisant et fiabilisant les délais de livraison confirmés aux clients à l'aide de puissantes fonctions de calcul de délais prévus (ATP) couplées avec une gestion active de confirmation de la commande.
-  **Planification de la production (CBN)** : Ce module permet de planifier la production (embouteillage, habillage) et les approvisionnements de matières sèches en produisant « juste à temps », ni trop tôt pour éviter les « sur-stocks », ni trop tard pour respecter les délais confirmés au client.
-  **Gestion d'entrepôt (WMS)** : Module de gestion d'entrepôt intégré permettant une gestion dynamique et optimisée des flux dans un entrepôt. Le suivi des mouvements est effectué en temps réel à l'aide de terminaux embarqués spécialisés.
-  **Ventes WEB** : module permettant d'effectuer des ventes à partir d'une site web et/ou d'interconnecter un site web existant avec SPARKWINE CAVE COOP' en temps réels par l'utilisation de web services.
-  **EDI (Échange de données informatisé)** : Ce module permet de gérer les échanges en protocole EDIFACT notamment avec la grande distribution (réception de commande, confirmation, avis d'expédition, factures)
-  **GED (Gestion Électronique de document)** : ce module permet de rattacher n'importe quel type de document et de les intégrer dans l'application. (factures fournisseurs, images articles, ...).
-  **Workflow** : Fonction d'automatisation des processus de gestion d'entreprise nécessitant des validations successives, un exemple typique est la gestion du processus de création des nouveaux articles ou le processus de validation des demandes d'achats.

SAS Greenspark

16 Rue Nationale – à l'étage
71420 Gévelard, France

+33 3 58 34 81 50

contact@greenspark.fr

www.greenspark.fr

À PROPOS DE GREENSPARK

Greenspark est une petite entreprise de 12 personnes implantée en Bourgogne. Les fondateurs de Greenspark ont acquis une longue expérience dans le domaine des logiciels adaptés à la filière Vins et Spiritueux, et ont donc décidé en 2010 de créer un ERP spécialisé pour cette filière basé sur la technologie de l'ERP international Jeeves ERP.

Nous proposons des versions déclinées de SparkWine pour répondre aux besoins spécifiques de chaque métier de la filière (caves coopératives, négociants, domaines, spiritueux...).

Depuis 2015 notre solution SparkWine connaît un succès grandissant. Aujourd'hui, SparkWine est utilisé dans plusieurs grandes régions de vins (Bourgogne, Languedoc, Bordelais, Provence).

Pour en savoir un peu plus sur nous, consultez notre site internet www.greenspark.fr